

Strategic Business Innovator

SBIグループ インフォメーションミーティング

 2007年5月21日 東京 5月23日 横浜

 5月28日 大阪 5月30日 名古屋

SBIホールディングス株式会社 代表取締役執行役員CEO 北尾吉孝

本資料に掲載されている事項は、SBIグループ各社の業績、事業戦略等に関する情報の提供を目的としたものであり、各社の発行する株式その他の有価証券への投資の勧誘を目的としたものではありません。<u>なお、各社は、本資料に含まれた情報の完全性及び事業戦略など将来にかかる部分については保証するものではありません。</u>また、本資料の内容は予告なしに変更又は廃止される場合がありますので、あらかじめご承知おきください。

第1部

2007年3月期業績について

2007年3月期 連結決算業績(ファンド連結後)

	(ファンド	連結前)	──・(ファンド連紀	後)_(単位:百万円)
	2005年3月期 通期	2006年3月期 通期	2007年3月期 通期	前年同期比 増減率(%)
売 上 高	81, 511	137, 247	144, 581	+5. 3
営業利益	24, 869	49, 595	23, 095	▲ 53. 4
経常利益	27, 291	51, 365	90, 696	+ 76. 6
当期純利益	25, 631	45, 884	46, 441	+1. 2

[※] SBIイー・トレード証券他に関するみなし売却益(特別利益)としてそれぞれ2005年3月期10,569百万円、2006年3月期25,367百万円、および2007年3月期649百万円が含まれております。

2007年3月期 連結決算業績

【従来方式】			(従来方式)	(単位:百万円)
	2005年3月期 通期	2006年3月期 通期	2007年3月期 通期	前年同期比 増減率(%)
売 上 高	81, 511	137, 247	152, 330	+11.0
営業利益	24, 869	49, 595	53, 715	+8. 3
経常利益	27, 291	51, 365	52, 927	+3.0
当期純利益	25, 631	45, 884	42, 700	▲ 6. 9

[※] SBIイー・トレード証券他に関するみなし売却益(特別利益)としてそれぞれ2005年3月期10,569百万円、2006年3月期25,367百万円、および2007年3月期668百万円が含まれております。

従来方式・みなし売却益を当期純利益より控除した 連結決算業績の推移

~トレンドとしての事業実体の売上や利益がどのように変化したか~

(単位:百万円)

()内:前年同期比増減率(%)

	2005年3月期通期	2006年3月期通期	2007年3月期通期
売 上 高	81, 511	137, 247	152, 330
	61, 511	(+68. 4)	(+11. 0)
営業利益	04 060	49, 595	53, 715
古未们位	24, 869	(+99. 4)	(+8. 3)
経常利益	07 001	51, 365	52, 927
在 市 们 金	27, 291	(+88. 2)	(+3. 0)
业 相邻毛 子	15 060	20, 517	42, 031
当期純利益	15, 062	(+36. 2)	(+104. 9)

連結決算業績のサマリー: [

インターネット関連の多くの企業が業績を悪化させる中、当社は各事業がバランスを取って成長し、4期連続増収増益(経常利益・従来方式)を達成。不動産収益の期ズレや保守的な子会社株式等の減損を実施したにもかかわらず、3期連続で経常最高益を更新した。

インターネット関連各社との直近通期・中間期業績比較

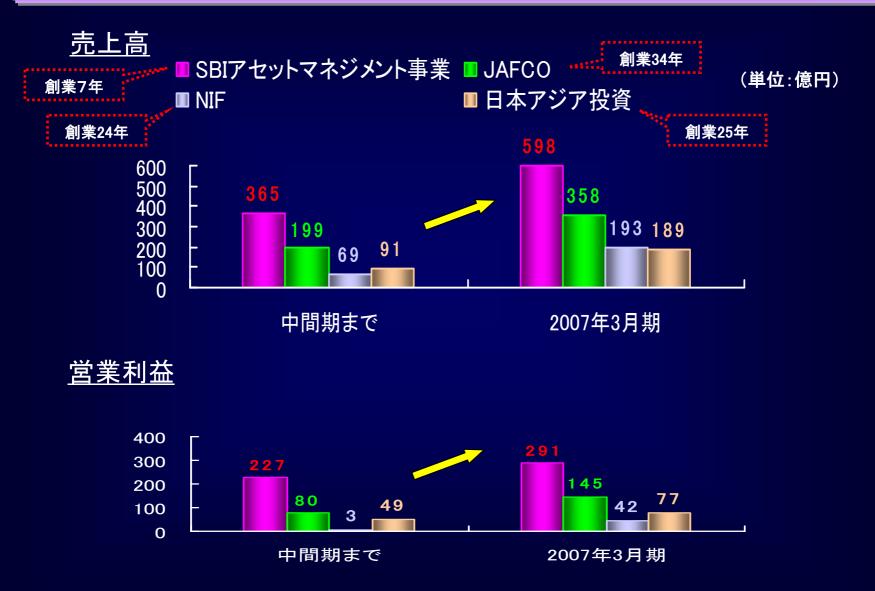
(単位:百万円)

会社名	売上高(前年	丰同期比%)	経常利益(前:	年同期比%)	当期純利益(前	(年同期比%)
SBIホールディングス	144,581	5.3	90,696	76.6	46,441	1.2
楽天 インターネット総合サービス業	203,271	56.6	30,406	▲15.1	2,702	▲86.1
インデックス・ホールディングス モバイルコンテンツ・モバイルソリューション	63,524	26.5	2,720	▲3.0	▲ 6,240	_
サイバーエージェント ネットメディア、ネット広告、投資育成事業	37,450	38.0	1,996	55.4	770	▲83.9
GMOインターネット ネットメディア、ネットインフラ、ネット金融事業	50,842	36.6	3,992	▲2.7	▲ 12,099	-
ドワンゴ ネットコンテンツ及びシステムの企画、開発、運用等	11,009	9.6	115	▲81.7	▲ 1,653	_
サイバード 携帯コンテンツ、マーケティング、Eコマース	8,450	23.9	A	_	▲ 2,183	_
ミクシィ SNS「mixi」運営、ネット求人広告事業	5,247	177.1	2,147	135.4	1,118	94.0
ドリコム SNSシステム、WEBサイト構築、検索エンジン	843	19.9	▲ 181	_	▲ 114	_

※楽天、GMOインターネットは2006/12 通期、インデックス・ホールディングスは2007/2 中間期、サイバーエージェント、ドワンゴは2007/3 中間期、サイバー ドは2006/9 中間期、その他については2007/3 通期の業績を表しています 連結決算業績のサマリー: Ⅱ

アセットマネジメント事業が<u>前年比2.8倍の営業増益</u>。連結業績を牽引するとともに、<u>同業他社との格差を明確</u>にした。

SBIアセットマネジメント事業と同業VCとの業績比較



※いずれも従来方式(ファンド非連結)の数値です。

出所:各社開示資料

連結決算業績のサマリー: Ⅲ

証券関連事業は他社と同様に減収となったが、逆風下で圧倒的なシェアを獲得し、いよいよトップクラスの総合証券と伍していくための 経営基盤が確立した。

SBIイー・トレード証券 2007年3月期連結業績

(単位:百万円、%)

	2006年3月期 (2005年4月~2006年3月)	2007年3月期 (2006年4月~2007年3月)	前年同期比 増減率
営業収益	60,213	57,412	-4.7
純営業収益	56,317	53,296	-5.4
営業利益	30,011	24,543	-18.2
経常利益	30,077	24,571	-18.3
当期純利益	16,970	13,811	-18.6

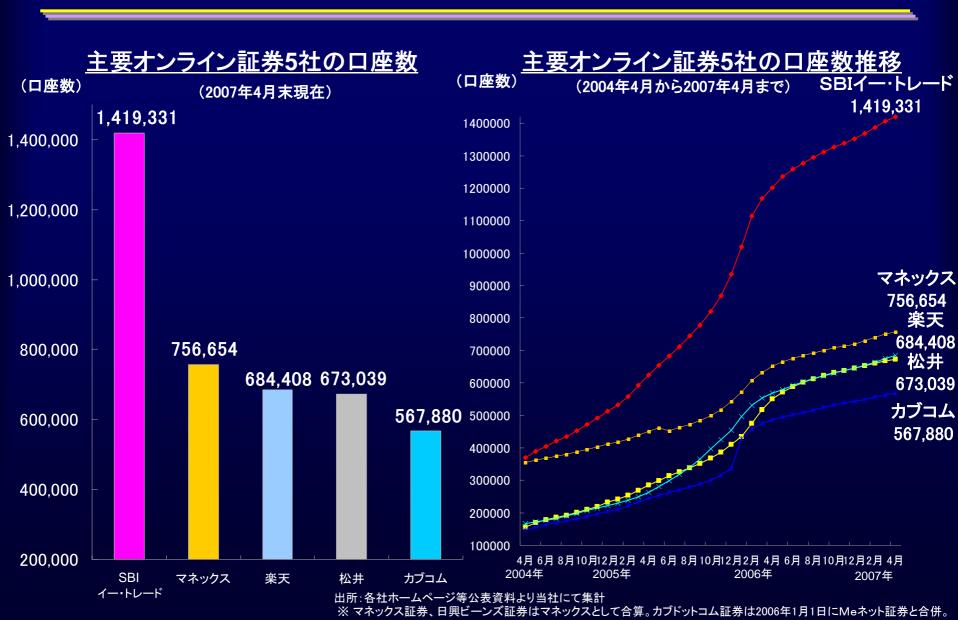
2007年3月期 四半期業績(連結)推移

当第4四半期は前四半期比で、増収増益を達成

(単位:百万円、%)

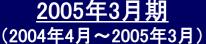
		20	007年3月期		
	第1四半期 (2006年4~6月)	第2四半期 (2006年7~9月)	第3四半期 (2006年10~12月)	第4四半期 (2007年1~3月)	前四半期比 増減率
営業収益	15,691	12,882	13,737	15,100	+9.9
純営業収益	14,886	11,905	12,642	13,861	+9.6
営業利益	7,168	5,043	5,803	6,527	+12.5
経常利益	7,391	5,077	5,744	6,358	+10.7
四半期純利益	4,182	2,789	3,191	3,646	+14.3

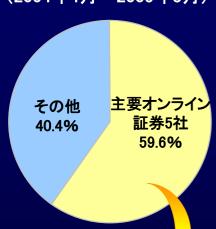
主要オンライン証券の口座数比較



主要オンライン証券の個人株式委託売買代金シェア

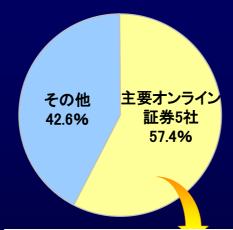
個人株式委託売買代金シェアの推移





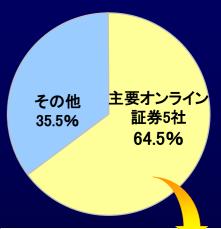
SBIイー・トレード	21.1%
松井証券	13.1
楽天証券	11.3
マネックス	8.7
カブドットコム	5.4

2006年3月期 (2005年4月~2006年3月)



SBIイー・トレード	23.1%
楽天証券	11.1
松井証券	10.0
マネックス	8.0
カブドットコム	5.2

2007年3月期 (2006年4月~2007年3月)



SBIイー・トレード	29.4%
楽天証券	13.5
松井証券	9.2
マネックス	6.5
カブドットコム	5.9

出所:東証統計資料、JASDAQ統計資料、各社ホームページ等公表資料より当社にて集計

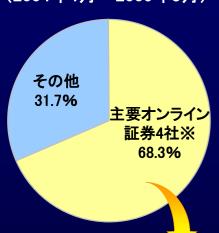
※ 個人株式委託売買代金は3市場(1・2部)とJASDAQを合算

マネックス証券、日興ビーンズ証券はマネックスとして合算。カブドットコム証券は2006年1月にMeネット証券と合併

主要オンライン証券の個人信用取引委託売買代金シェア

個人信用取引売買代金シェアの推移

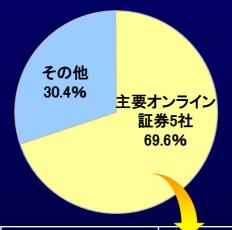
2005年3月期 (2004年4月~2005年3月)



SBIイー・トレード	28.1%
松井証券	20.4
楽天証券	12.3
カブドットコム	7.5
マネックス※	n/a

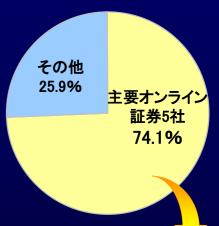
※マネックス証券は日興ビーンズ証券の 2004年4月分が非開示のため表記して おりません。

2006年3月期 (2005年4月~2006年3月)



SBIイー・トレード	27.5%
松井証券	14.4
楽天証券	12.6
マネックス	8.4
カブドットコム	6.7

2007年3月期 (2006年4月~2007年3月)

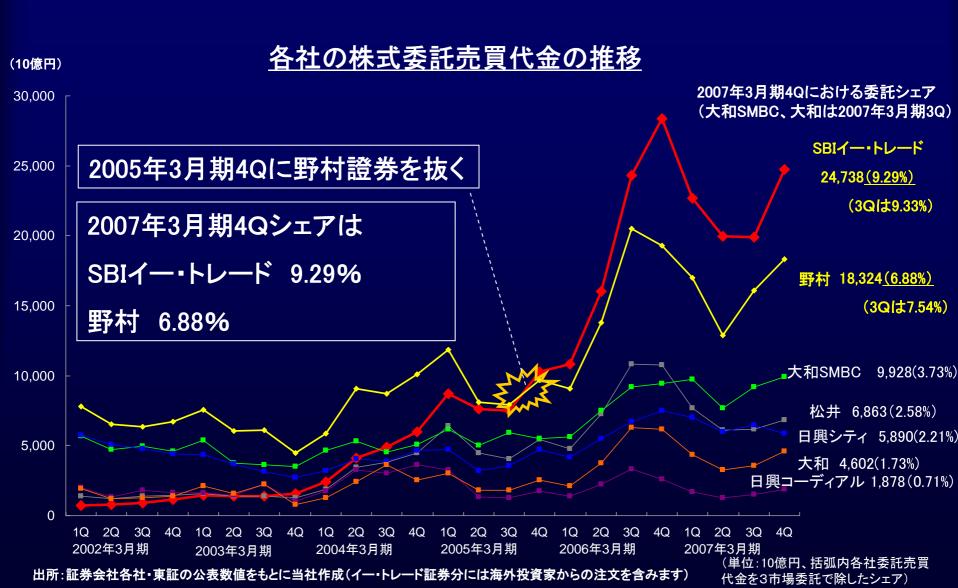


SBIイー・トレード	34.4%
楽天証券	14.9
松井証券	11.6
カブドットコム	7.1
マネックス	6.3

出所: 東証統計資料、JASDAQ統計資料、各社ホームページ等公表資料より当社にて集計 ※ 個人信用取引売買代金は3市場(1・2部)とJASDAQを合算

2006年3月期よりマネックス証券、日興ビーンズ証券はマネックスとして合算。 カブドットコム証券は2006年1月にMeネット証券と合併。

3大証券会社との株式委託売買代金比較



連結決算業績のサマリー:Ⅳ

ファイナンシャル・サービス事業は、「貯蓄から投資へ」 の流れやイー・コマースの進展に伴って<u>好調に収益を</u> <u>拡大</u>する。

公開各社業績

(単位:百万円)

()内は対前年同期比(%)

	売上高	営業利益	経常利益	当期純利益
※1 モーニングスター 2008年3月期第1四半期 ※3	835 (+90.3)	245 (+90.1)	244 (+28.9)	126 _{*2} (-20.3)
ゴメス・ ^{※3} コンサルティング 2008年3月期第1四半期	167 (+31.5)	64 (+32.3)	64 (+29.5)	37 (+29.1)
SBIベリトランス 2007年3月期通期 (単体)	2,812 (+46.8)	592 (+47.8)	588 (+48.9)	336 (+32.6)

- ※1 モーニングスターは連結業績、ゴメス・コンサルティング、SBIベリトランスは単体の業績を掲載しております。
- ※2 減益の要因としては、前年度におきましては子会社を合併し、引き継いだ繰越欠損金の課税所得からの 控除により、税引前利益に対する税金の負担率が今年度より低率であったことによります。
- ※3 モーニングスター、ゴメス・コンサルティングにつきましては、今年度より決算期を12月から3月に変更いたします。 従って当事業年度は2007年1月1日から2008年3月31日までの1年3ヶ月決算となります。

第2部 6つのKey Questions

- ① 今期の業績はどうなりそうですか?
- ② SBIイー・トレード証券とSBI証券の合併が 発表されましたが、証券関連事業の今後については どう考えていますか?
- ③ 海外事業展開における戦略は?
- ④ 新事業の進捗状況と戦略は?
- ⑤ 株価についてはどう考えていますか?
- ⑥ 長期的にはどのようなグループを目指すのですか?

6つのKey Questions

① 今期の業績はどうなりそうですか?

各社による2008年3月期 連結決算予想

<2008年3月期 予想>

(単位:百万円)

会社名	日付	売上高	営業利益
ゴールドマン・サックス	4月6日	228,300	89,300
リーマンブラザーズ	4月27日	198,000	57,600
大和総研	5月9日	157,000	49,200
JPモルガン	5月7日	183,200	44,000
四季報(東洋経済)	春号	140,000	32,000

※ 営業利益順

<2007年3月期 実績>

SBIホールディングス		144,581	23,095
-------------	--	---------	--------

2007年3月期事業部門別業績と今期見通し

(単位:億円)

	売上高	営業利益	今期営業利益見通し
アセットマネジメント事業	434	269	?
ブローカレッジ&インベスト メントバンキング事業	654	245	300~330
ファイナンシャルサービス事業 (既存事業)	270	28	35~40
ファイナンシャルサービス事業 (ネット銀行・ネット損保などの新事業)			−15~−10
住宅不動産事業	164	22	70
合計	_	_	390~430+?

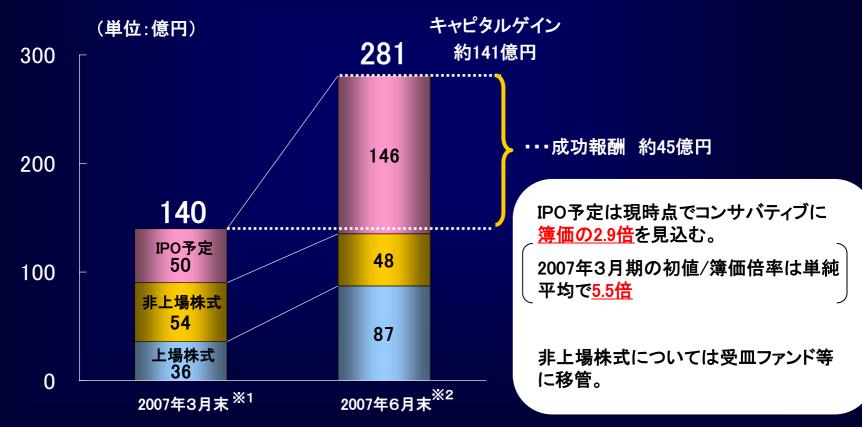
- ※上記は従来方式(ファンド連結前)のセグメント別の数値で記載しております。
- ※連結消去および全社費用控除前の数字です。
- ※SBIモーゲージは2007年3月期第3四半期までファイナンシャルサービス事業、それ以降は 住宅不動産事業に含まれております。

【アセットマネジメント事業の今期材料】

ITファンド残存投資額の今期寄与

約141億円が清算期間末(来年6月末)までの営業利益となる

(現時点における試算)



- ※1 2007年3月末は全て簿価です。
- ※2 現時点での試算であり、IPO予定銘柄につきましては、<u>来年6月までの組合清算期間</u>にわたって売却する見積額であります。

投資先今期IPO·M&A社数(予定)

事業開始から 2006年3月期まで	2007年3月期	2008年3月期 (予定)
89	10	22
	出資比率5%~10% 以下	出資比率5%~10% 以下
	2	8
	出資比率10%超 6	出資比率10%超 〇
	2006年3月期まで	2006年3月期まで 10 出資比率5%~10% 以下 2

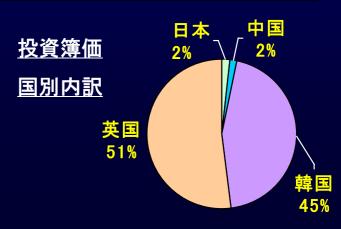
[※] IPO予定社数には、毎週開催しております「案件会議」での検討に基づき、投資先5段階評価において最上位に区分されたものが含まれておりますが、これら投資先の評価およびIPO予定の見通しは当社独自判断に基づいたものであり、今後のIPOを保証するものではありません。尚、過去実績のIPO・M&A社数はすでに売却済みのものを含みます。

直接投資先の公開目標年度別投資額

営業投資有価証券の公開目標年度別 投資簿価残高

	投資簿価残高
2007年度中公開目標	186. 1億円
2008年度中公開目標	209. 9億円
合 計	396. 0億円

韓国教保生命への投資を始めとして、 有望な海外投資を積み上げている。 引続き中国・インドを中心に直接投資 を積極的に実施し、アセットマネジメン ト事業の柱とする。



好調な韓国 教保生命

韓国三大生命保険会社比較(2007年3月期第3四半期累計)

(単位:KRW Million)

	教保生命	三星生命	大韓生命
営業収益	9,009,671	17,344,831	8,284,840
経常利益	350,102	266,692	212,340
当期純利益	248,496	204,913	152,554

~韓国における生命保険会社の上場に関する記事の要約~

- ■証券取引所は5月から生保の上場申請を受付け、6ヶ月の審査期間を経て、早ければ11月に 生保上場1号が出る見通し
- ■各社が上場の手続きを進めているが、業界ではなんと言っても大手三社のひとつである教保生命が第1号との意見が大勢である

記事

(出典:2007年4月23日 文化日報)

バリューアップファンドの規模拡大

2007年3月期に終了したファンドの運営実績

(単位:億円、%)

	設立時期	当初出資額	投資家分配額	ネット投資家 利回り※
LBOファンド1号	2001年5月	50.0	109.3	18.3
企業再生ファンドー号	2002年2月	104.0	199.6	25.7
VR企業再生ファンド	2002年10月	10.0	19.3	27.7
숌 計		164.0	328.2	22.2

[※]ネット投資家利回りは、投資家の投資元本およびファンド営業者への各報酬控除後分配金から算出した年換算運用利回りです。

<u>良好なトラックレコードを元に後継ファンドのSBIバリューアップ</u>ファンド1号 231億円を設立

第1号案件 フードエックス・グローブ(株)

- ・スペシャルティコーヒーの"タリーズコーヒー"等を全国展開
- 発行済株式の29%を取得。その後、㈱伊藤園が当方取得価額の1.5倍の価格で 過半数を取得し、子会社化。

第2号案件 (株)セムコーポレーション

- ・ミドルリスク・ミドルリターンの不動産担保融資を実施。
- ・ファンドおよび直接投資で発行済株式の51%を取得。2007年2月末時点の中間 売上高14億円、中間営業利益7億円と好調に推移。

中規模企業を対象とした投資分野における ゴールドマン・サックス・グループとの資本・業務提携 (2007年5月21日発表)



3年以内に外部出資も含めて ファンド運用資産総額1,000億円を目指す

当社による40%の株式譲渡により、今期連結業績で49億円、 個別業績で63億円の特別利益を計上する見込み

6つのKey Questions

② SBIイー・トレード証券とSBI証券の合併が 発表されましたが、証券関連事業の今後については どう考えていますか?

(1)SBIイー・トレード証券とSBI証券の統合

~完全なるネットとリアルの融合~

両社の統合の概要

(1)合併方式 SBIイー・トレード証券を存続会社とする吸収合併方式

(2)日程

平成19年4月26日	合併契約書承認取締役会 合併契約書締結
平成19年10月1日	合併期日(効力発生日)

※本合併は、会社法769条の3項の規定(簡易合併)により、SBIイー・トレード証券においては合併契約書に関する株式総会の承認を得ることなく行います。

(3)合併比率

SBIイー・トレード証券	SBI証券
1	0.255

(4)持株比率 SBIホールディングスのSBIイー・トレード証券株式持株比率:

(合併前)52.4% ⇒ (合併後)56.0% へ上昇

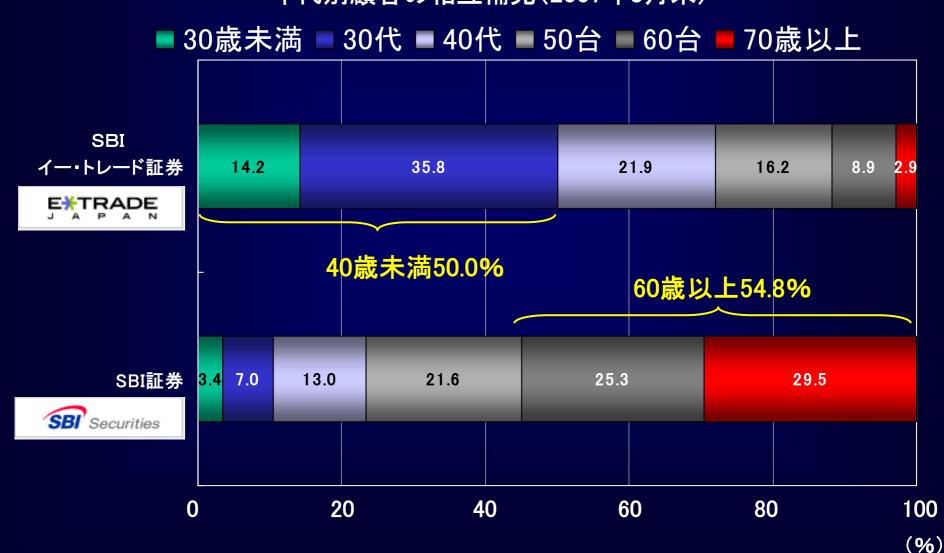
統合の目的

- 1. ネットとリアルの経営資源を融合し、 顧客中心主義を貫徹する
- 2. ネット証券の雄にとどまらず、証券界全体における ポジショニングアップを目指す
- 3. システムコスト・バックオフィスコストを中心としたコストの低減と経営効率化
- 4. プライベートバンキング業務への本格的参入
- 5. 引受業務の強化によるPOマーケットでのプレゼンス向上

1-1. ネットとリアルの経営資源を融合し、顧客中心主義を貫徹する

ネットとリアルの経営資源の融合

年代別顧客の相互補完(2007年3月末)



1-2. ネットとリアルの経営資源を融合し、顧客中心主義を貫徹する

リアル based on ネット証券モデル

ネット証券 リアル証券 •低コスト •地域密着 長所 •対面(プッシュ型)営業力 •圧倒的集客力 本語 元 ・顧客を差別化できる •圧倒的取引ボリューム ブローカレッジへの依存度が高い •高コスト(人件費・物件費etc.) •継続的なシステム投資・手数料引き下 短所 •弱い集客力 げ競争により収益性が高められない •少ない取引ボリューム •顧客に対して細やかな対応ができない

全体効果

相互の弱みを補完でき 差別化要因となる

ネット証券の圧倒的な集客力によって獲得した富裕層・ 潜在富裕層に対して、リアルチャンネルを通じてより 高度なサービスを提供できる。

「リアル based on ネット証券」の例: 米国E*TRADE Financialによるリアル店舗戦略



証券業界におけるポジショニング(顧客基盤・2007年3月期)

口座数ランキング (単位:口座)

1	野村※1	3,953,000
2	大和Gr.	2,819,000
3	ー フィルター・ 日興Gr.	2,239,000
<u> </u>		
4	イー・トレード+SBI	1,468,155
5	三菱UFJ※1	1,186,000
6	新光※2	1,028,000
7	マネックス	750,364
8	楽天	675,548
9	松井	668,073
10	カブドットコム	562,606

(出所:各社開示資料より当社にて把握しうる限りの情報を基に集計)

- ※1 残有口座数
- ※2 2006年12月末時点
- ※ カブドットコムは単独ベース

預り資産残高ランキング(単	≦位∶億円)
---------------	--------

1	野村	851,875
2	大和Gr.	592,335
3	日興Gr.	406,351
4	三菱UFJ	277,507
5	みずほ	188,203
6	新光	147,811
7	みずほインベ	75,979
8	SMBCフレンド	48,074
9	東海東京	47,844
10	イー・トレード+SBI	45,732
11	岡三	43,025
12	マネックス	21,276
13	丸三	21,154
14	コスモ	20,680
15	いちよし	19,665
16	松井	17,384
17	東洋	14,842
18	楽天	13,494
19	カブドットコム	12,451
20	水戸	11,735

(出所:2007年5月1日 日経金融新聞より当社にて集計)

証券業界におけるポジショニング(業績・2007年3月期)

営業収益ランキング (単位:百万円)

1	野村	2,049,101
2	大和Gr.	917,307
3	みずほ	647,292
4	日興Gr.	516,642
5	三菱UFJ	435,508
6	新光	146,794
7	みずほインベ	73,866
8	岡三	70,050
9	イー・トレード+SBI	65,425
10	東海東京	63,765
11	SMBCフレンド	58,747
12	松井	43,691
13	楽天	33,994
14	マネックス	33,244
15	いちよし	25,482
16	コスモ	24,705
17	丸三	22,208
18	カブドットコム	20,946

経常利益ランキング (単位:百万円)

1	野村	321,758
2	大和Gr.	195,415
3	日興Gr.	100,443
4	三菱UFJ	73,671
5	みずほ	46,315
6	新光	29,056
7	イー・トレード+SBI	25,808
8	松井	22,720
9	SMBCフレンド	21,835
10	東海東京	18,723
11	みずほインベ	18,529
12	マネックス	16,688
13	楽天	14,446
14	三	14,234
15	カブドットコム	11,017
16	いちよし	6,498
17	丸三	5,748

[※] カブドットコムは単独ベース

IPO引受社数ランキング



※ 上場日ベース、委託販売・不動産投信を除く

IPO引受社数ランキング

(2006年4月~2007年3月)

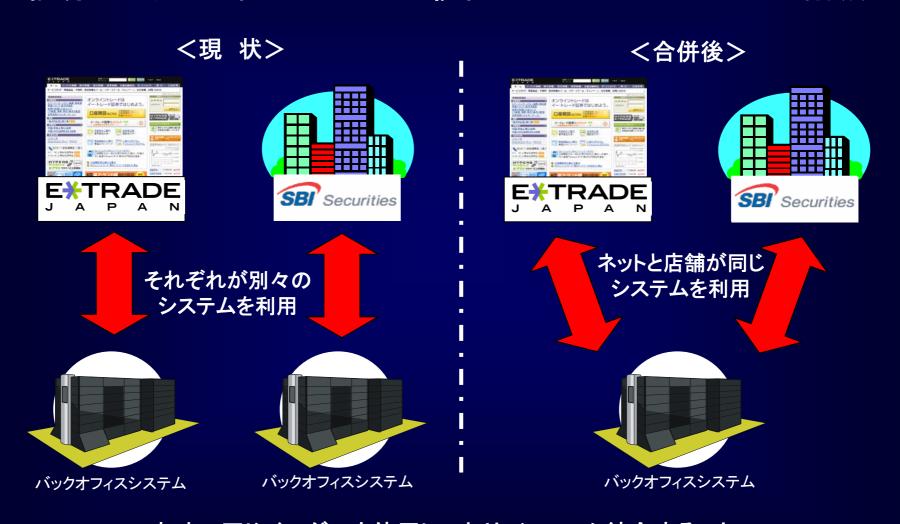
全証券会社中第2位

順位	社名	引受 社数	関与率 (%)
1	三菱UFJ証券	126社	67.4
<u>2</u>	SBIイー・トレード証券	<u>121社</u>	64.7
3	新光証券	94社	50.3
4	野村證券	91社	48.7
4	マネックス証券	91社	48.7
6	大和証券SMBC	83社	44.4
6	日興シティグループ	83社	44.4

※ 公表資料等より分かりうる限りで当社にて集計。集計対象は06年4月~07年3月までの新規上場企業187社(上場日基準)の国内引受分で、追加売出分等は含まず。

3. システムコスト・バックオフィスコストを中心としたコストの低減と経営効率化

証券バックオフィスシステムの統合によるシステムコストの削減



これまで同じベンダーを使用しており、システム統合することで 大幅なコスト削減を目指す

4-1. プライベートバンキング業務への本格的参入 SBIグループの富裕層顧客に向けたプライベートバンキングの展開①



グループの総力をあげて富裕層向けの 新商品開発を目指す

SBIグループの富裕層顧客基盤

・証券事業における富裕層顧客の増加

SBIイー・トレード証券預かり残高5,000万円以上

6,448口座(2007年3月末)

SBI証券預かり残高5,000万円以上 1,219口座(2007年3月末)

2社計 7,667口座

•<u>ベンチャーキャピタル事業における</u> 新興富裕層との強力なリレーションシップ

運営ファンド投資社数258社(2007年3月末)

Exit社数累計99社(2007年3月末)

4-2. プライベートバンキング業務への本格的参入 SBIグループの富裕層顧客に向けたプライベートバンキングの展開②

これまでの引受を行った企業のオーナーなどの資産形成支援

SBIイー・トレード証券の これまでの引受先実績 451本士※ ※オンライン創業時より 2007年3月末まで

役員、社員

. 提案型営業 対面の販売力

- -全国27店舗
- 約250人の営業員

インターネットでは難しい提案型営業の活用により、 コーポレートビジネスにおいて取引のある企業の役員、 社員に、資産形成を支援する商品を提供する。

例:2007年3月期IPO引受先 合計121社

ハブ、ジェイテック、アスキーソリューションズ、ゴルフ・ドゥ、ラクーン、クラスターテクノロジー、ケイティケイ、ネプロジャパン、イメージ情報開発、クオール、システム・ロケーション、アルコニックス、システム ディ、翻訳センター、SBIフューチャーズ、スタイライフ、ティア、夢の街創造委員会、キーウェアリューションズ、フィスコ、神戸物産、ファーマフーズ、特殊電極、日本レップ、ビューティ花壇、リビングコーポレーション、アテクト、オウケイウェイヴ、モジュレ、アドウェイズ、日本サード・バーティ、アミタ、セキュアヴェイル、バリオセキュア・ネットワークス、パワーアップ、ビットアイル、バリューコマース、ジェイアイエヌ、インフォマート、イーサポートリンク、ビックカメラ、ゴメス・コンサルティング、イージーユーズ、メディカル・ケア・サービス、アルク、ネットエイジグループ、オービス、三栄建築設計、ミクシィ、メディアエ房、インタースペース、ペッパーフードサービス、ミヤノ、フルヤ金属、ハイパーコンセブション、スター・マイカ、GCA、日本M&Aセンター、フラクタリスト、JSC、ノバレーゼ、アクロディア、ゼットン、ジェーピーエヌ債権回収、メディアファイブ、オプトロム、ファンドクリエーション、三洋堂書店、メンバーズ、タカタ、アイレップ、エレコム、マガシーク、KFE JAPAN、リミックスポイント、GABA、ジャパンインベスト・グループ・ピー・エル・シー、セルシス、トラストパーク、ゲームオン、ダスキン、プロパスト、平田機工、アドバンテッジリスクマネジメント、ライフフーズ、ギガプライズ、イントランス、共栄製鋼、VSN、ソースネクスト、パイプドビッツ、セントラル総合開発、JBイレブン、東京一番フーズ、T&Cホールディングス、朝日ネット、アマガサ、ディーバ、藤商事、総和地所、ウェブドゥジャパン、ウィル不動産販売、インネクスト、中広、AQインタラクティブ、ダイヤモンドダイニング、ODKソリューションズ、銚子丸、ゴルフパートナー、イー・ギャランティ、イー・キャッシュ、ソリトンシステムズ、ジーダット、秀文社、ネクストジェン、ユー・エス・ジェイ、やまねメディカル、コムチュア、フリービット、アイフリーク、アーバネットコーポレーション

5. 引受業務の強化によるPOマーケットでのプレゼンス向上

対面販売チャネルの販売力の活用によるPO引受業務の拡大



新たな販売手段を持つことでコーポレートビジネスでも新たな事業分野へ積極的に展開

(2)SBIファンドバンクの設立

~投資信託の手数料革命~

日本における貯蓄から投資への兆し

<u>投信運用資金 株、最高の23兆円</u> 4月末、個人マネー流入

公募投資信託の運用資金のうちの 株式運用額(4月末時点):

前年同月比21%増の23兆4400億円

11ヶ月連続で 過去最高を更新

個人マネーが流入していることが主因



個人の、株式市場で投信の 「買い手」としての存在感が高まっている

記事

ドイツにみる貯蓄から投資への流れ

(%)	ドイツ		
(90)	1991	2000	増減
現金•預金	45.8	34.2	-11.6
債券	13.7	9.0	-4.7
株式•出資金	10.5	15.9	+5.4
投資信託	4.1	11.3	+7.2
保険•年金準備金	24.9	29.4	+4.5

1990年代

ドイツでは貯蓄から投資へ の流れの中で、投資信託 が急成長

ドイツの家計資産に占める投資信託の割合は 2005年末には12.1%まで更に増加



日本の同割合は4.3%(2006年末)

日本においても今後、投資信託が大きく伸びていくであろう

(資料:日本銀行、ドイツ連邦銀行発表資料)

最終的な運用益に大きく影響する信託報酬①

~投資信託の主な手数料~



保有期間中・・

信託報酬

運用会社

長期間保有するほど信託報酬の支払いは増え、 投資家の最終的な運用益に影響

信託報酬の3月末の平均値は4年連続で上昇

記事

最終的な運用益に大きく影響する信託報酬②

「コストの多寡は手許に残る最終的な運用益の額に大きく影響」

「米国の投信では、資産規模が大きくなるにつれ、運用・管理手数料が漸減するのが一般的だが、 国内の投信では、資産規模が大きくなっても信託報酬率は一定という投信がほとんど」

「投資家の立場からすれば、委託会社への報酬率の低下分が信託報酬全体の料率の低下 に反映されるべき」

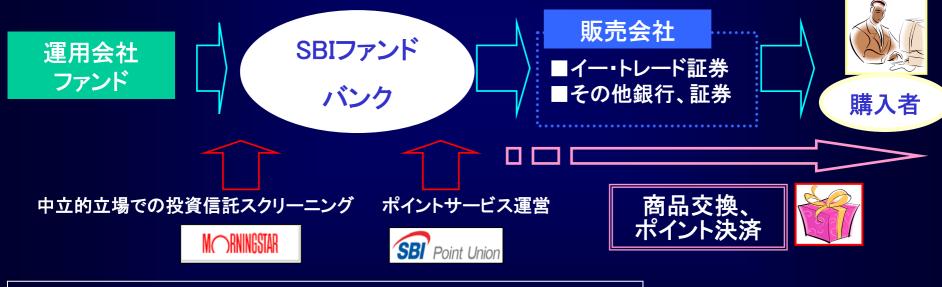
記事

SBIファンドバンク株式会社の設立

投資家へのポイント還元により、ファンドの販売手数料・信託報酬の 軽減を図り、投資信託における『手数料革命』の実現を目指す

既存ファンド・・・ポイント還元

新規ファンド・・・手数料の設定そのものを安くすることを目指す



<SBIファンドバンクの役割>

- ・対運用会社:魅力あるファンドを組成するコンサルティング
- ・対販売会社:ポイント還元により、投資家のコストの削減を図る

(3)ジャパンネクスト証券(PTS)

~証券取引市場への初進出~

SBIジャパンネクスト証券株式会社への 米ゴールドマンサックスの資本参加と証券業登録完了



2007年3月9日 証券業登録完了



2007年4月20日 PTS認可本申請済

当初、独自に夜間取引市場の開設を準備していたSBIイー・トレード証券を含む5社については、ジャパンネクスト証券の準備状況を見ながら各社が出資を含めて検討

(4)証券関連コンテンツの拡充

~リサーチの充実を目指す~

モーニングスターによる株式新聞社の子会社化

~ 国内最大部数を誇る証券専門紙と、より強固なコンテンツの融合~

グループ内リサーチ機能の集約化を今後図る





株式の追加取得

(平成19年4月27日)

26.8%→**52.3%**



株式新聞社の概要

所在地:東京都中央区

代表者: 髙野 潔

資本金:297百万円(追加出資後)

売上高:1,697百万円(2007年3月期)

発行部数:(公称)11.3万部

- ■「株式新聞」紙面上への投資信託コンテンツの掲載提供
- ■株式新聞社からSBIイー・トレード証券を中心とした当社グループ企業への情報提供等

⇒情報の相互補完と、総合的な金融情報の更なる充実を図る

6つのKey Questions

③ 海外事業展開における戦略は?

海外投資事業の進出形態

I. シンガポール拠点の設立による本格的海外進出開始

Ⅱ. 海外の有力パートナーとの提携加速

- 1. ベンチャーキャピタル事業における提携
 - ・金融機関との提携
 - ・大学との提携
 - ・事業会社との提携
- 2. ASPによる金融生態系のアジア各国への移植
- 3. 中国における地域経済開発における提携
- 4. 各国における高度な金融生態系の構築を目指して

I.シンガポール拠点の設立による本格的海外進出開始

シンガポール投資拠点を5月に開業

今期中に計300~500億円の新規ファンド設立を目指す



シンガポールにて資金を集め、高成長のアジア地域を中心とした投資事業の展開

【海外上場の検討】

米国市場については、投資会社法(40年法)や現行SOX法の要件検討の結果、 一旦保留とし、今後の投資拠点となるシンガポールやロンドン、香港の各市場へ の上場を比較検討中

Ⅱ. 海外の有力パートナーとの提携加速

1. ベンチャーキャピタル事業における提携

現地の金融機関・大学・事業会社と共にベンチャーキャピタルを中心とした海外展開を加速

State Bank of India





共同で投資ファンドを設立 することで契約締結済

インドの有望な新興 企業を投資対象とし、 現在投資に向けた 案件の発掘や デューデリジェンス を実施中



- ①香港の Kingsway
- ②シンガポールの テマセク

共同で投資ファンド設立

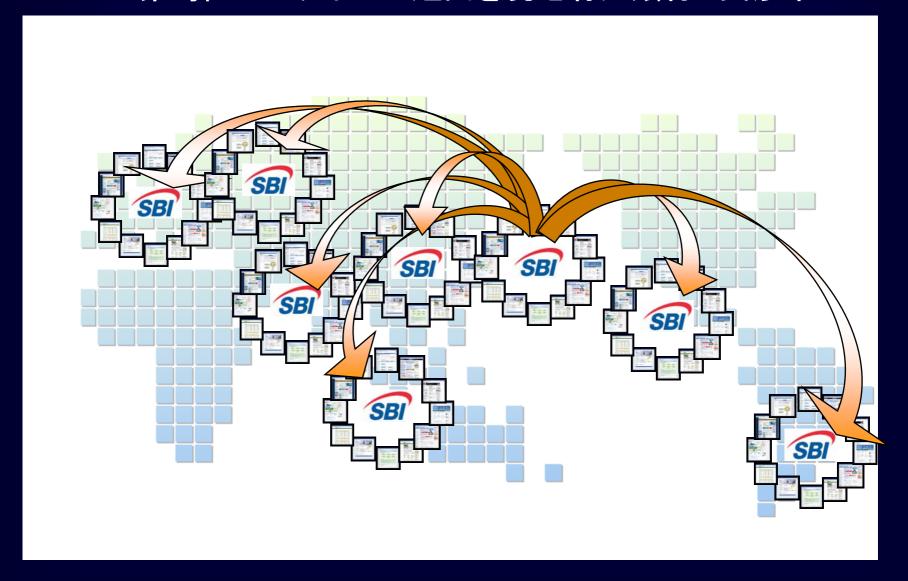
③Tsinghua Holdings (清華ホールディングス) 合弁会社設立





2. ASPによる金融生態系のアジア各国への移植

第1弾としてタイへの進出を現地有力銀行と交渉中



3. 中国における地域経済開発における提携

中国における地域政府とパートナーとなり、 投資を通じて地域経済開発へ貢献

*:

山東省濰坊市 人民政府





包括的提携を前提とする 合作意向書調印



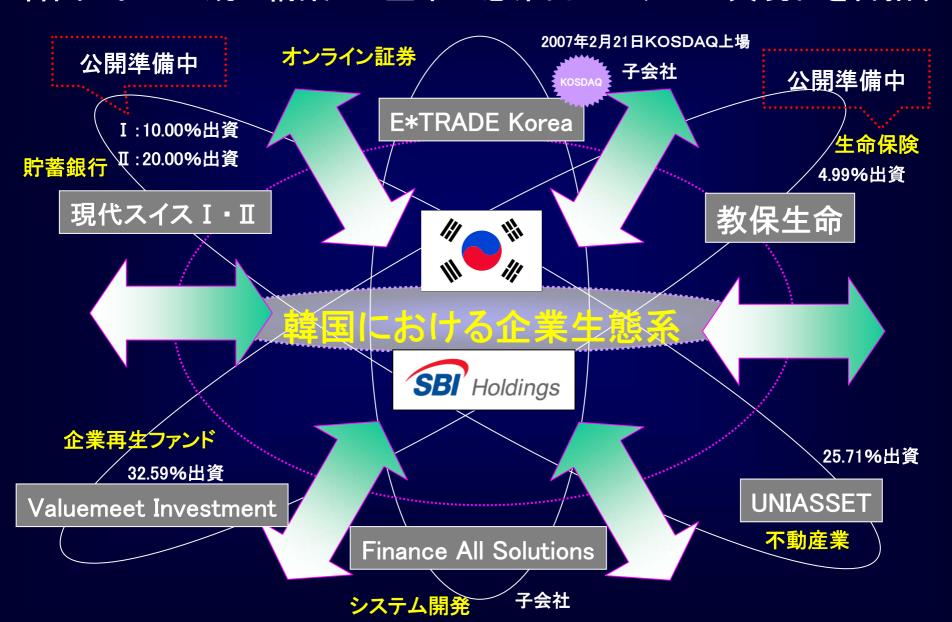
【合作意向書の概要】

- ① 投資を目的とする合弁会社を通じて、山東省を中心に中国国内における、金融・IT・不動産・環境・エネルギー・バイオなどの事業分野への投資に関する提携をすべく、発展的な協力関係を構築
- ② 濰坊市人民政府は、当該合弁会社及び当社及び当社グループの現地事業の展開に対して積極的に協力し、具体的な合作事業を推進

※豊富な鉱業資源及び整備された交通機関を背景に、ハイテク企業を中心とした誘致を積極的に実施

4. 各国における高度な金融生態系の構築を目指して

韓国において既に構築した企業生態系内のシナジー具現化を目指す



6つのKey Questions

- ④ 新事業の進捗状況と戦略は?
- (1)ネット銀行・ネット損保・ネット生保の進捗状況
- (2) 新ネット金融各社をサポートする仕組み
- (3)他のファイナンシャル・サービス事業、生活関連ネットワーク事業の進捗状況

(1)ネット銀行・ネット損保・ネット生保の進捗状況

~予定通りに順調に開業を目指して準備中~

異業種他社は銀行・保険分野参入に苦戦

三菱UFJ・KDDIの新銀行、

開業目標 1年程度延期

記事

保険分野参入 思わぬ"逆風"

楽天、提携解消し見送り

記事

2007年4月21日 日本経済新聞朝刊

2007年4月5日 日刊工業新聞

(i)新ネット銀行設立に向けた準備状況

【銀行免許取得に向けた準備進捗状況】

既に予備審査申請を行い、現在、最終局面である本審査申請に向けて金融庁と折衝中

上半期内の開業時期を目指して手続き中

100億円の株主割当増資を実施:

SBIH、住信双方が50%ずつ引受 (2007年1月)

組織体制の見直し:

開業を見据えた業務運営体制へ整備済 従業員数113名(4/27時点)、継続採用中

システム構築:

開業時期に合わせて開発・テスト中



(ii)新ネット損保設立に向けた準備状況

29億円の増資を実施(2007年2月28日払込完了)

⇒同時に、ソフトバンクを引受先とした割当も実施



資本金	1,550百万円
資本準備金	1,450百万円
発行済株式数	60,000株
出資比率	SBIホールディングス 61.6%
	あいおい損保33.4%
	ソフトバンク5.0%

~より効率的なマーケティング展開が可能に~

■その他進捗状況

- ①組織・体制の整備:常勤役職員22名(4/27時点)、採用継続中
- ②システム開発:インターネットで自動車保険の申込みを完結(*)できるWebサイトを構築中(*)クレシットカードムいの場合
- ③商品開発:特約数を絞る等シンプルでわかりやすい商品構成を目指し、競争力のある自動車 保険を開発中
- ④事業免許:2007年度上半期の事業免許取得に向け準備中

損害保険業界を取り巻く最近の新聞報道

不払い、異例の業界処分

損保不払い業務停止で社長会見

ー医療保険など第3分野ー

役職員は厳正処分/件数増、理解が不十分

記事

記事

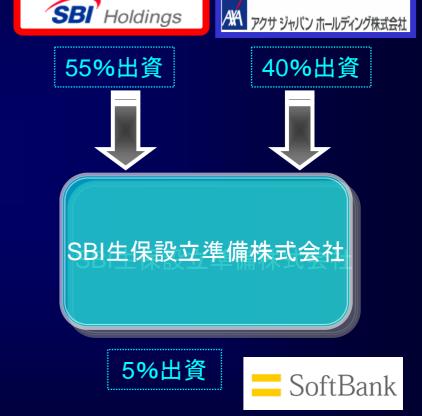
(2007/03/15 日本経済新聞より抜粋)

(2007/03/15 日経金融新聞より抜粋)

(iii)新ネット生保設立に向けた準備状況

■進捗状況

- ①10億円の株主割当増資を実施 (当社、アクサが各々引受け、4/2に払込み完了)
- ②組織・体制の整備:常勤役職員30名(4/27時点)、 採用継続中
- ③システム開発:可能な限りインターネット活用の範囲を広げたシステム構築に向け、詳細要件を定義中
- ④商品開発:可能な限り低廉な保険料を目指し、定期保険・医療保険を開発中
- ⑤事業免許:2007年度下半期の事業免許取得に向け 準備中





■今後の予定

2007年度下半期の営業開始を目指す

生命保険業界を取り巻く最近の新聞報道

「手厚い保障」機能不全	大量不払い生保、販売不振に拍車
特約など請求できる保険金ー	調査優先、戦略練り直し
受取人に説明せず	
	記事
記事	

(2007年04月14日 日本経済新聞より抜粋)

(2007年4月16日 日経金融新聞より抜粋)

(2)新ネット金融各社をサポートする仕組み

- (i)既存事業によるサポート
- (ii)顧客中心主義に基づくネットとリアルの融合
- (iii)コミュニティの開設による活性化
- (iv)「ホームエクィティローン」や「リバースモーゲージ」 といった新商品の実現に向けて
- (v)システム生態系の拡充

(i)既存事業によるサポート

スルガ銀行ソフトバンク支店

スルガ銀行とは、新ネット銀行へ全面的に顧客を誘導することで合意







(2000年4月 開店)

2001年8月 1年4ヶ月という短期で単月黒字化達成

2002年3月期 2年で通期黒字化(半期ベース)を達成し その後黒字基調を維持

2007年3月末

総預金残高:186億円 総口座数:21万7201口座

銀行:

SBIイー・トレード証券との完全連携に向けてシステム面を整備中

サービス例:

ネット証券・ネット銀行間での資金移動における即時入出金サービス

2007年3月期出金件数 E*トレード証券 「証券⇔銀行」間で 143万件 24時間365日、即時 (12ヶ月) に資金移動可能 **信券** New! 即時出金サービス MRF 即時に資金移動 即時 即時 システム連携により 即時入金サービス 無料・即時を実現 無料・即時に資金移動 普诵稻金

投信

外貨

新ネット銀行

定期

2007年3月期入金件数

221万件

(12ヶ月)

※関係当局の許認可等を前提といたします。

先行する新規参入銀行各社はまだ苦戦が続く

◆2007年3月期通期の業績

(単位:百万円、()内:対前年同期比))

	経常収益	経常利益	当期純利益
ソニ一銀行	19,470(13.0)	1,354(▲39.2)	1,023(▲68.6)
イーバンク銀行	13,709(28.9)	▲544(-)	▲ 403(−)
ジャパンネット銀行	15,338(▲6.0)	294(-)	242(-)
セブン銀行	75,427(16.7)	25,021 (28.9)	12,667(19.6)

イーバンク銀行、二期ぶりの赤字転落

記事

赤字に転落した理由として

債券や証券化商品の運用収益が 悪化したことが主因になった

(左記記事より抜粋)

(2007年5月16日 日本経済新聞朝刊より抜粋)

ネット銀行の成功は運用が鍵をにぎる

記事

収益構造で"明暗"

新設5銀行の9月中間 当期黒字2行・赤字3行

新設5行の06年9月中間は、セブン銀行とソニー銀行の2行が当期利益段階で黒字となり、ジャパンネット銀行、イーバンク銀行、日本振興銀行の3行が当期赤字となった。各行とも預金残高や決済件数は着実に伸びたものの、ジャパンネット銀行やイーバンク銀行などのネット銀行は資金運用収益の悪化が響いた。

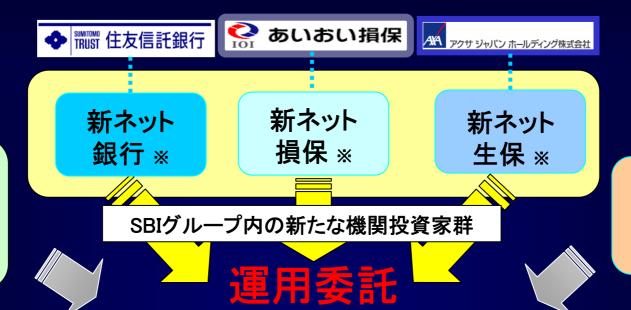
(2006年11月16日 日刊工業新聞より抜粋)

証券会社

EXTRADE

Securities

SBIグループの有するアセットマネジメント事業群



※関係当局の許認可等 を前提といたします。 また、運用委託には法 令による委託制限が 有り得ます。

その他 事業会社

SBIグループの強力な運用部隊



SBIインベストメント…日本最大のベンチャーキャピタル



SBIキャピタル…平均ネットIRR 20%超のバイアウト部隊



SBIアセットマネジメント…独立系という強みをもつアセットマネジメントカンパニー



SBIアルスノーバ・リサーチ…CDO(債務担保証券)に強みを持つ専門家集団

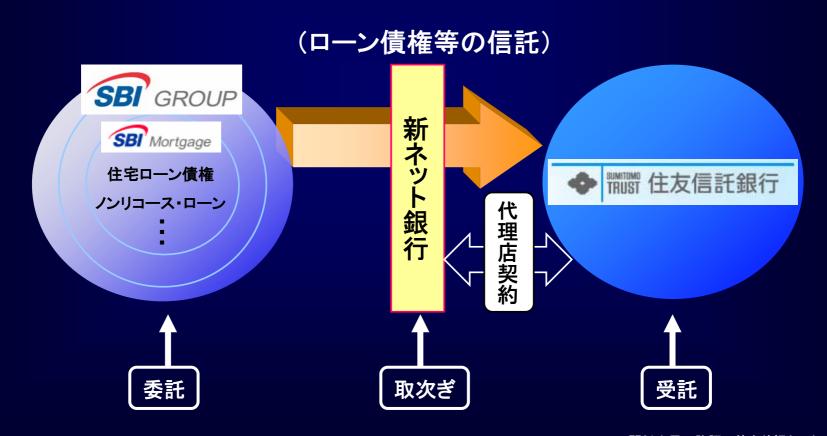


SBIホールディングス…<u>BRICs・不動産といった新たな運用領域</u> を開拓するパイオニア

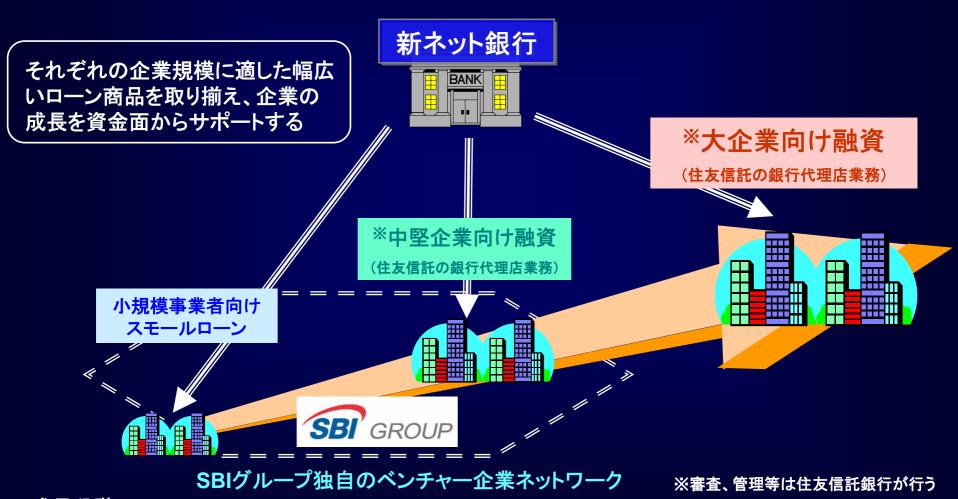
SBIモーゲージとのシナジー

例:流動化業務の代理

SBIモーゲージをはじめとするSBIグループ各社のローン債権等の流動化を 新ネット銀行が住友信託銀行の代理店として取り扱う



企業の各成長ステージにおける資金二一ズに対応する 「インキュベーションバンキング」の展開



成長段階

アーリーステージ

レイターステージ

(ii)顧客中心主義に基づくネットとリアルの融合

「SBIマネープラザ」第一号店が5月25日開業

ネットとリアルにまたがる金融商品の総合ディストリビューター実現へ



SBIリアルマーケティング(株)※

SBIマネープラザを運営





銀行•損保•生保:

SBIモーゲージの 住宅ローン代理店制度によるショップ展開

お客様に適した住宅ローンを選べる環境の提供

~九州地区第1号店~ SBI住宅ローン福岡





SBI住宅ローン名古屋



モーゲージバンクのパイオニアとして、 年度内には全国の主要都市にSBI住宅ローンショップの開設を計画 (iii)コミュニティの開設による活性化

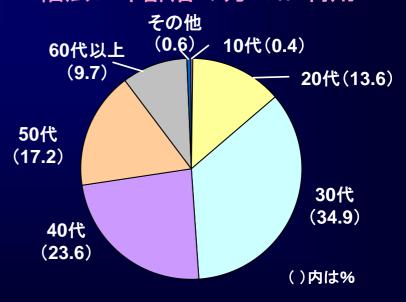
「SBIコミュニティ イートレ長者村」の利用状況

SBI 385374 イートレ長者村 5月29日現在

- ・スタート日:2007年4月12日
- -会員数:23,233人
- -1日平均ページビュー(5月):142,053PⅤ
- ・ユーザー1人あたりの平均ページ閲覧数:15.5ページ/人
- ・5月1日より28日までのページビュー:397万PV



登録ユーザーの年齢構成 幅広い年齢層の方々が利用



銀行•損保•生保:

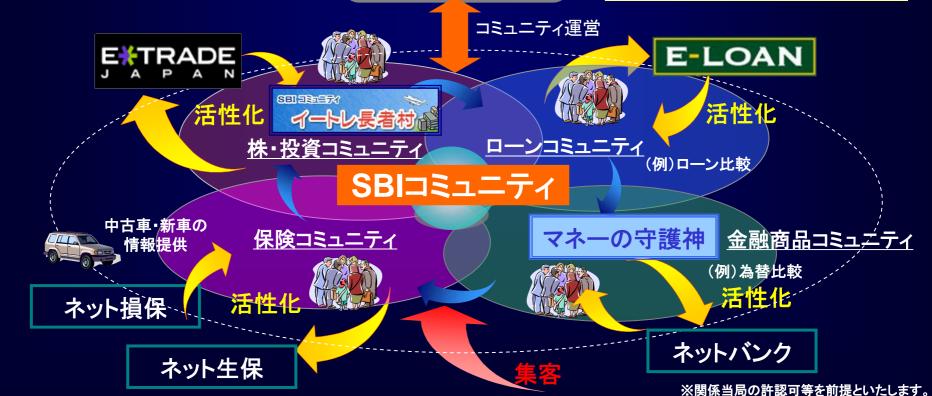
SBIグループ顧客をベースとしたコミュニティサービスを 更に充実し、新規顧客の獲得源とする

「イートレ長者村」に続き、「マネーの守護神」(ネットバンク)など 新しい村を順次開設予定

質の高い コミュニケーションの実現



有用な情報の蓄積の実現



(iv)「ホームエクィティローン」や 「リバースモーゲージ」といった 新商品の実現に向けて

銀行:

住宅を活用した新ローン商品「ホームエクィティローン」 「リバースモーゲージ」の開発を推進

SBIモーゲージ、SBIアーキクオリティ、セムコーポレーション、ならびに将来的には新ネット銀行との 協業により、各社の強みを活かした新商品の開発を目指す

SBI SBIモーゲージ

- ●ローン枠設定、実行、管理
- ●資金調達、延滞督促、証券化ノウハウ

新ネット銀行



国家資格者である住宅性能評価員 による調査・検査・診断・判定・評価

居住不動産を担保

融資



📵 株式会社 セム コーポレーション CEM Corporation

●不動産担保ローンのノウハウ

リバースモーゲージ

利用者

相続人

契約終了時、担保 不動産の売却等に より一部返済

SBIモーゲー ジ、セムコー ポレーション、 新ネット銀行※

(融資機関)

※関係当局の許認 可等を前提とします 担保評価額

担保評価 額の一定 比率(%)



住宅ローン残高

·「フラット35」

ホームエクィティローン

ホームエクィティ枠

(担保価値の一定比 率から融資実行金額 を差引いた残額)

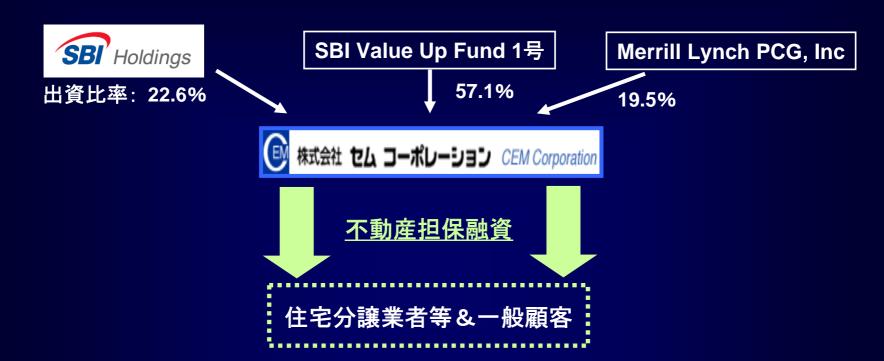
▪借り換え



※関係当局の許認可等前提 といたします

期間

不動産担保融資を手掛けるセムコーポレーションの株式取得



【特徴】

首都圏エリアを地盤とし、不動産を担保とする 住宅分譲業者向けの「分譲貸付」と個人向け の「リテール貸付」を主力商品としている。

【業績】

2007年2月中間期:

売上高1,405百万円 営業利益706百万円

【商品概要】

- ・ミドルレンジの金利水準
 - (8~10%程度)
- ・融資金額の幅が広い
 - (リテール貸付500万円~3億円)
- ・長期間の融資が可能
 - (リテールで3ヶ月~25年)

イーホームズ社の買収解除について

イーホームズ社 業務に係る資格者数 2

資格名	人数
建築基準適合判定 資格者	19名
上記(登録未完了)	3名
一級建築士	53名
二級建築士	8名
住宅性能評価 評価員	42名
性能保証検査 検査員 (第1種検査員)	23名
土壌調査員	4名

うち、19名を社員として採用



SBIグループの住宅及び建物の確認検査会社



SBIアーキクオリティ株式会社

2007年3月

登録住宅性能評価機関 として国土交通大臣登録 (登録第33号)



今後の不動産金融分野への貢献へ

(v)システム生態系の拡充

システム開発委託先2社を SBIイー・トレード証券が子会社化

より強力なシステム開発体制を構築し、 迅速なサービス展開を図る

100%出資



100%出資

株式交換による取得



トレードウィン株式会社

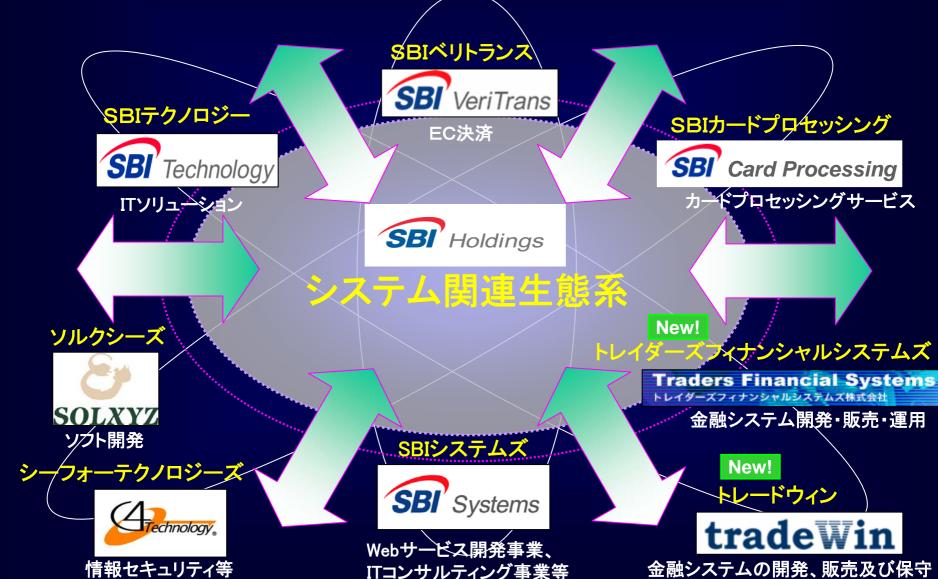
- 〈当社との関係〉
- ・外国株式の証券バックオフィスシステム の発注

Traders Financial Systems トレイダーズフィナンシャルシステムズ株式会社

トレイダーズフィナンシャルシステムズ株式会社

- 〈当社との関係〉
- ・先物オプション取引システムの発注
- モバイルシステムの発注

新規事業を含めて当社の事業を広範にサポートするシステム関連生態系を構築中~「SBI総研」への布石~



(3)他のファイナンシャル・サービス事業、生活関連ネットワーク事業の進捗状況

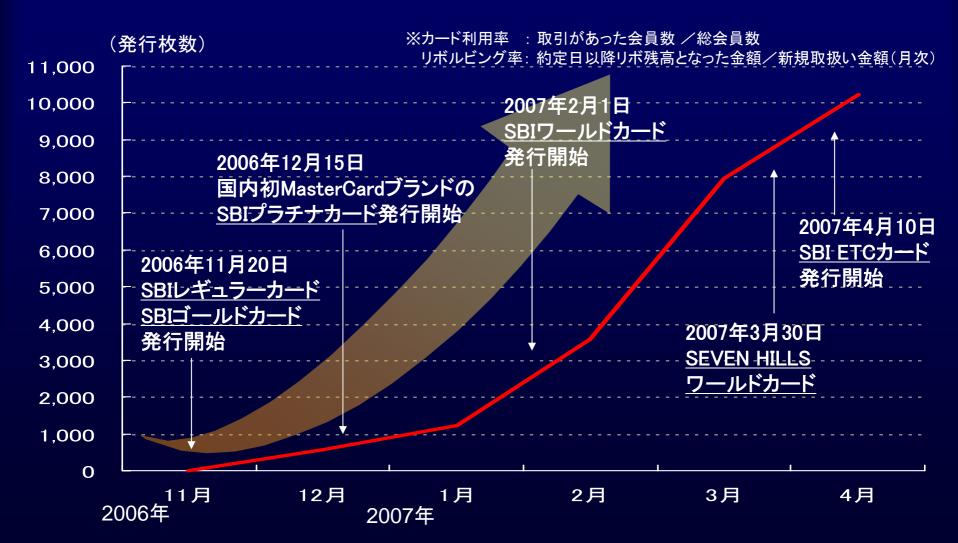
SBIイコール・クレジットの貸出実績推移

営業開始から2年半、単年度黒字化達成



SBIカードの発行数が加速度的に増加

業界トップクラスの高機能カードの強みを活かし、発行枚数を拡大中。 発行後わずか半年で発行数10,211件(07年5月17日現在)、カード利用率は30%超、 リボルビング率70%超(07年4月実績)の高収益カードへ。



①生活関連ネットワーク事業等も順調に成長

比較・検索サイトを運営するインターネットメディア事業部と、「チケット流通センター」等を運営する仲介マーケット事業部が、<mark>通期で黒字化達成、合算で経常利益は1億円超に</mark>



②SBI債権回収サービス株式会社が、3期で経常黒字化を達成

6つのKey Questions

⑤ 株価についてはどう考えていますか?

(1)SBIホールディングス株式をとりまく環境

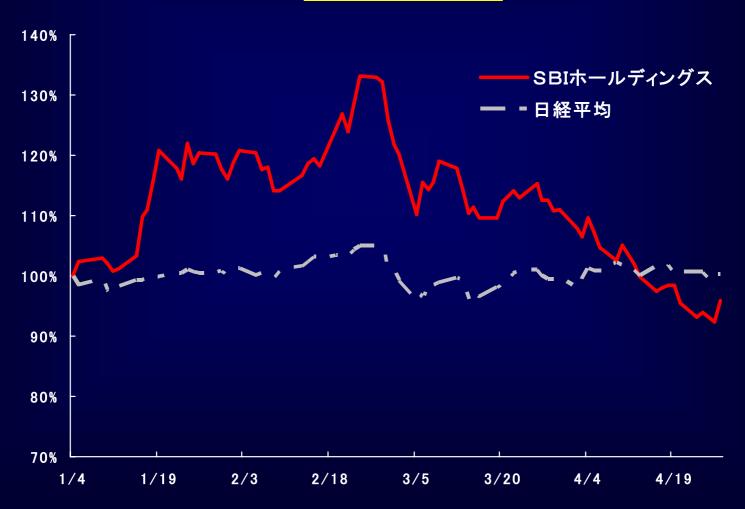
SBIホールディングスの株価推移



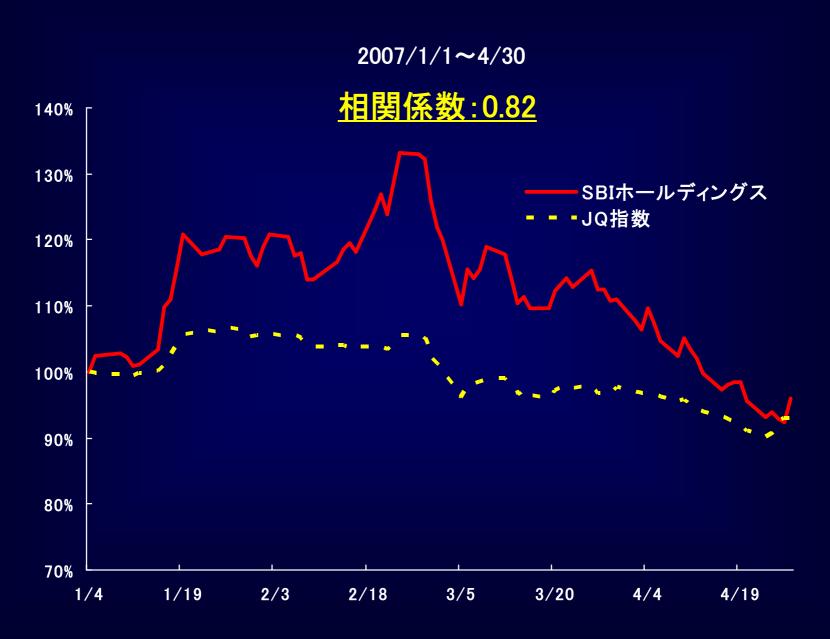
SBIホールディングス株式と日経平均との相関関係

2007/1/1~4/30

相関係数:0.39



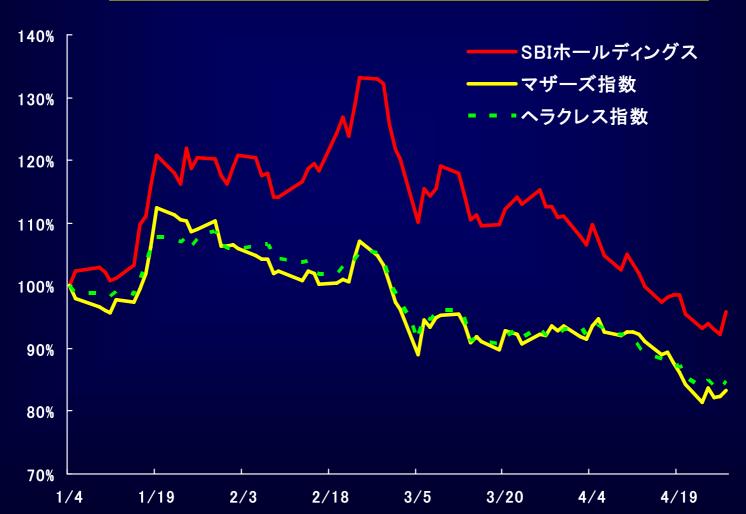
SBIホールディングス株式とジャスダック指数との相関関係



SBIホールディングス株式とマザーズ、ヘラクレス指数との相関関係

2007/1/1~4/30

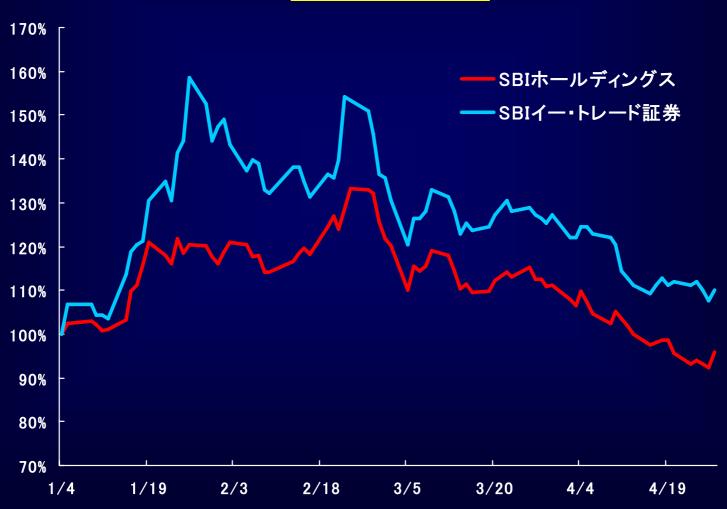
相関係数:0.75(マザーズ) 0.76(ヘラクレス)



SBIホールディングスとSBIイー・トレード証券との相関関係

2007/1/1~4/30

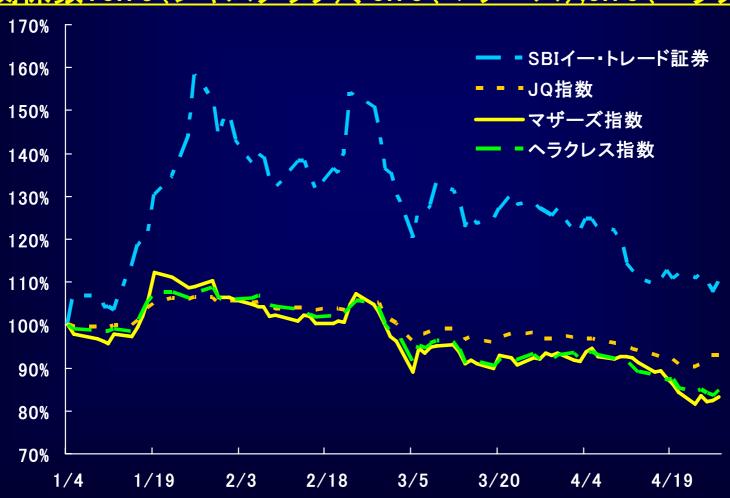
相関係数:0.89



SBIイー・トレード証券株式と <u>ジャスダック、</u>マザーズ、ヘラクレス指数との相関関係

2007/1/1~4/30

相関係数:0.76(ジャスダック)、0.70(マザーズ),0.70(ヘラクレス)



依然として低迷を続ける新興市場

新興市場 止まらぬ下落 決算不信 なお強まる

06年度に新興市場全体に株式上場した167 社のうち、今年4月2日株価が<u>公開価格を下</u> 回った企業は約6割の106社にのぼる

新興株3市場 年初来最安値に

年初からの下落率はジャスダックで 5%、マザーズで25%程度に

記事

記事

(2007年4月20日 朝日新聞朝刊より抜粋)

(2007年5月17日 日本経済新聞朝刊より抜粋)

新興3市場における大幅な時価総額の下落

ライブドアショック前日(2006年1月16日)の時価総額ランク上位銘柄の、現在との比較

1位~10位

(単位:百万円)

順位	会社名	2006年1月16日	2007年5月18日	下落率(%)
1	楽天	1,325,726	549,298	▲58.6
2	SBIイートレード証券	1,262,002	395,373	▲ 68.7
3	インデックス	642,411	69,304	▲ 89.2
4	ジュピターテレコム	587,812	665,891	13.3
5	アクセス	421,242	152,681	▲ 63.8
6	スパークスグループ	387,020	165,423	▲ 57.3
7	NIF	360,067	94,528	▲ 73.7
8	サイバーコミュニケーションズ	355,211	36,119	▲89.8
9	アーク	351,744	70,144	▲80.1
10	ダヴィンチアドバイザーズ	332,028	202,036	▲ 39.2

SBIホールディングス	777,116	443,890	▲ 42.9
	111,110	440,000	4 72.0

※新興市場:ジャスダック、東証マザーズ、大証ヘラクレス

新興3市場における大幅な時価総額の下落

ライブドアショック前日(2006年1月16日)の時価総額ランク上位銘柄の、現在との比較

11位~20位

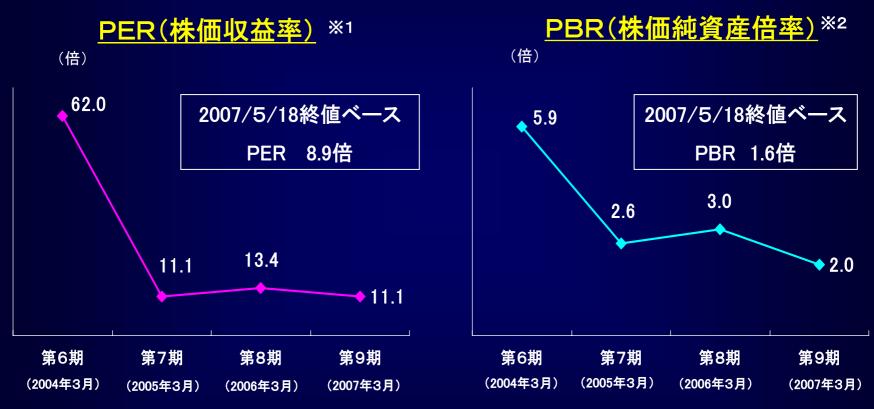
(単位:百万円)

順位	会社名	2006年1月16日	2007年5月18日	下落率(%)
11	USEN	285,916	119,212	▲58.3
12	アセット・マネジャーズ	276,741	77,418	▲ 72.0
13	テレウェイブ	274,150	14,680	▲94.6
14	日本マクドナルド	260,202	261,266	0.4
15	ガンホーオンライン	238,856	26,153	▲89.1
16	サイバーエージェント	219,656	43,095	▲80.4
17	フィンテック グローバル	213,267	69,481	▲ 67.4
18	ディー・エヌ・エー	200,371	188,751	▲ 5.8
19	エンジャパン	193,768	125,800	▲35.1
20	日本ベリサイン	191,573	57,481	▲ 70.0

SBIホールディングス	777,116	443,890	42.9
	,	,	

※新興市場:ジャスダック、東証マザーズ、大証ヘラクレス

PER - PBRの推移



- ※1 株価収益率(第6期、第7期、第8期及び第9期)=各期末当社東証終値÷(一株あたり当期純利益)
 - 株価収益率(2007/5/18終値ベース)=2007/5/18当社東証終値÷(一株あたり第9期当期純利益)

なお第9期末株価終値は44,700円、2007/5/18株価終値は35,800円

※2 株価純資産倍率=各期末当社東証終値÷(一株あたり期末純資産)

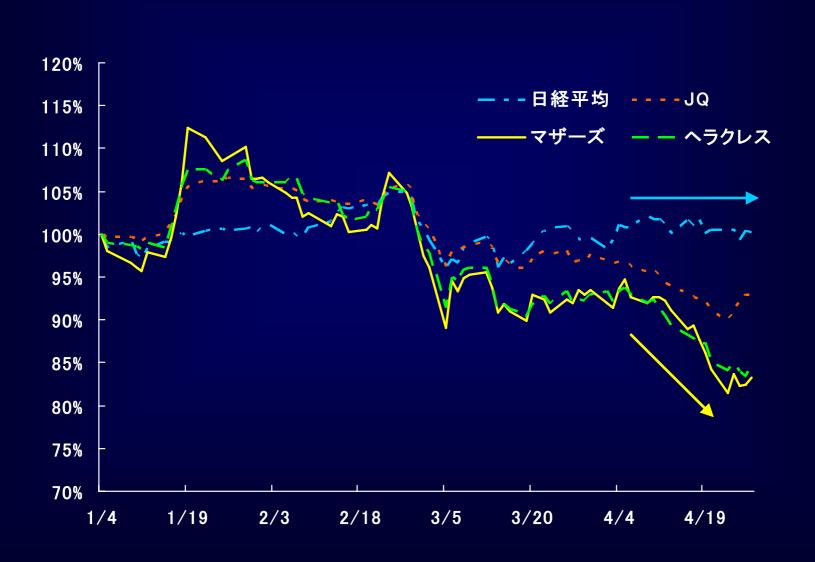
株価純資産倍率(2007/5/18終値ベース)=2007/5/18当社東証終値÷(一株あたり第9期末純資産)

(2)SBIホールディングス株価をめぐる イメージと実像に関する考察

(i)新興市場との連動性

日経平均と <u>ジャスダック、マザーズ、ヘラ</u>クレス指数の推移

2007/1/1~4/30



企業に対し、厳しさを増す投資家の視線

上場企業の決算訂正 5年で10倍

06年度 目立つ「新興組」(の決算訂正)

決算訂正や業績予想の修正の 急増は株式市場にも影を落とす

記事

要因としては監査法人によるチェックや、 会計ルールの厳格化が挙げられるが、

不正決算も相次いでいるだけに、正確な 情報開示を求める声が投資家に強まって いる

(2007/05/14. 朝日新聞 朝刊)

新規上場企業に相次ぐ公募割れ

06年度の新規株式公開(IPO)企業 の公募割れが急増

> 初値が公募・売り出し価格 を下回った銘柄が28社と 昨年度の3社から急増

新興株相場の下落を反映した結果 また、初値後の値動きは総じてさえない

> 投資家の資金は東証一部に移り、 新興株市場の売買代金は低水準 が続いている

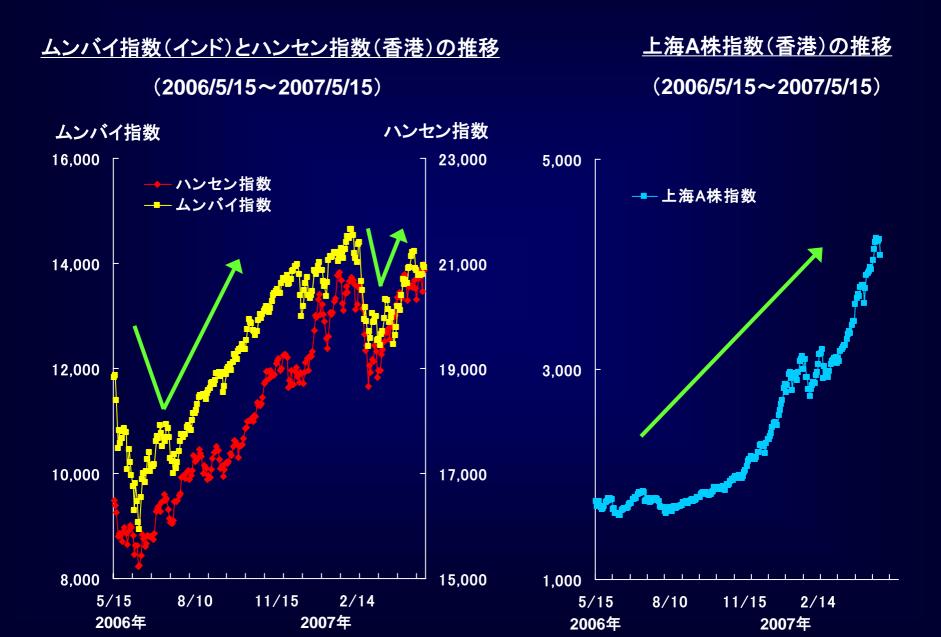
(2007/03/29, 日本経済新聞 朝刊 より抜粋)

記事

低迷する新興市場の株価への影響を減ずる対策として 海外投資事業からの収益拡大を図る

日本の新興市場のみに立脚しない運用体制の確立を目指し、海外での投資を本格化する。 海外部門の収益を、3年後にアセットマネジメント事業全体の1/3、5年後に1/2とすることを目標とする。

海外主要指数の推移にみる海外市場の動向



New Horizon Fund の状況

* 2007年3月末時点で10社の中国企業に投資を実行。うち3社はすでに含み益を有する 公開株式である。Yingli Green EnergyがNYSE上場のため2007/5/11目論見書提出済み

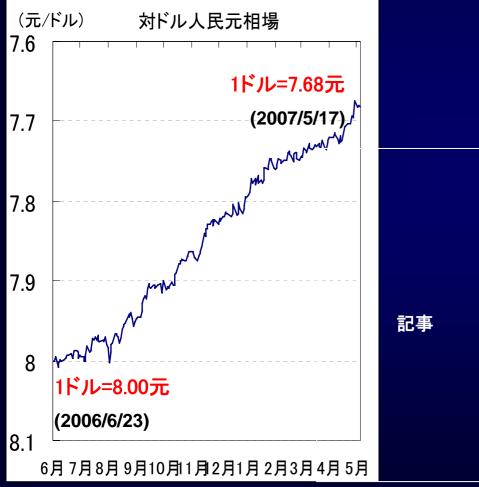
(単位:US\$ million)

投资先名	投資残高	種類	IPO予定	予想収益
Sichuan Meifeng Chemical Industry	14. 8	非流通株		含み益 US\$30. 5M
Changsha Zoomlion Heavy Industry Science & Technology Development	13. 3	非流通株		含み益 US\$35. 6M
China Printing &Dyeing Holding (Jiang Long)	3. 5	IPO		含み益 US\$1. OM
Yingli Green Energy Holding	2. 5	Pre-IPO	2007年 (5/11目論見書提出)	予想 IRR32%
Kingsoft	7. 1	Pre-IPO	2007年	予想 IRR54%
Cathay Industrial Biotech	12. 0	Pre-IPO	2008年	予想 IRR53%
China Stem Cells Holdings	4. 2	Pre-IPO	2008年	予想 IRR43%
Goldwind Science and Technology Co., Ltd	4. 2	Pre-IPO	2009年	予想 IRR77%
Jiangsu Ealong Biotech	2. 5	Pre-IPO	2009年	予想 IRR38%
Shineway Group	20. 0	Pre-IPO	2009-2010年	予想 IRR32%
合 計	84. 1			

人民元の米ドルに対する一日の変動幅は、5月21日から 上下0.3%から0.5%へと拡大(2007年5月19日日本経済新聞朝刊による)

人民元とインドルピーが対ドルで上昇ペース加速

<u>為替制度改革以来、</u> 人民元相場は約5.25%上昇 直近1年間では約4.2%上昇



インド経済への強い資本流入 等を背景に、インドルピーは 直近1年間で約15.4%上昇



(2007年5月9日、日本経済新聞朝刊より記事抜粋)

新興市場の低迷のダメージはむしろ対面証券会社の方が大きい

	2007年3月期 経常利益(連結) (単位:百万円)	前年同期比
野村*	321,758	▲ 27.8
大和Gr.	195,415	▲ 25.0
日興Gr.	100,443	▲32.9
新光	29,056	▲32.7
SMBCフレンド	21,835	▲ 29.9
みずほインベ	18,529	▲ 43.3



SBIイー・トレード	24,571	▲ 18.3

新興3市場における株式売買代金の変動

ライブドアショック前月(2005年12月)の売買代金ランク上位銘柄と2007年4月度を比較

(単位:百万円)

順位	会社名	2005年12月	2007年4月	下落率
1	SBIイー・トレード証券	316,366	76,655	▲ 75.8
2	楽天	233,459	156,650	▲32.9
3	IDU	208,330	9,636	▲95.4
4	ソネット	151,803	6,236	▲ 95.9
5	サマンサJP	148,926	11,445	▲ 92.3
6	ダヴィンチ・アドバイザーズ	130,924	62,869	▲52.0
7	アクセス	124,423	59,255	▲ 52.4
8	インデックス	123,165	23,234	▲81.1
9	ファンコミュニケーションズ	116,202	6,462	▲ 94.4
10	DDS	98,791	453	▲99.5

新興市場:ジャスダック、東証マザーズ、大証ヘラクレス

(出所:QUICKより当社にて集計)

オンライン株取引の今後の展望

■個人株式売買代金(フロー)の推移 ■個人株式保有額(ストック)の推移 ■■ 個人株式委託売買代金 個人株式保有額 ■ オンライン証券主要5社売買比率 ■ オンライン証券主要5社預かり資産 (米円) (米円) → オンライン証券主要5社売買代金 オンライン証券主要5社預かり資産比率 140 10% 64% 400 70% 60% 9% 114.7 120 336 350 60% 108.8 8% 49% 291 300 100 50% 36% 79.7 250 80 40% 68.4 193 187 200 54.3 5.0% 156 30% 60 150

40

20

3.9%

2.1

02年末

2%

10.0

06年末

10.7

05年末

5.5

04年末

3.4

03年末

オンライン証券の預かり資産は約10兆円で、個人の株式資産の9%に過ぎない

20%

10%

06年度

05年度

112

03年度

04年度

100

50

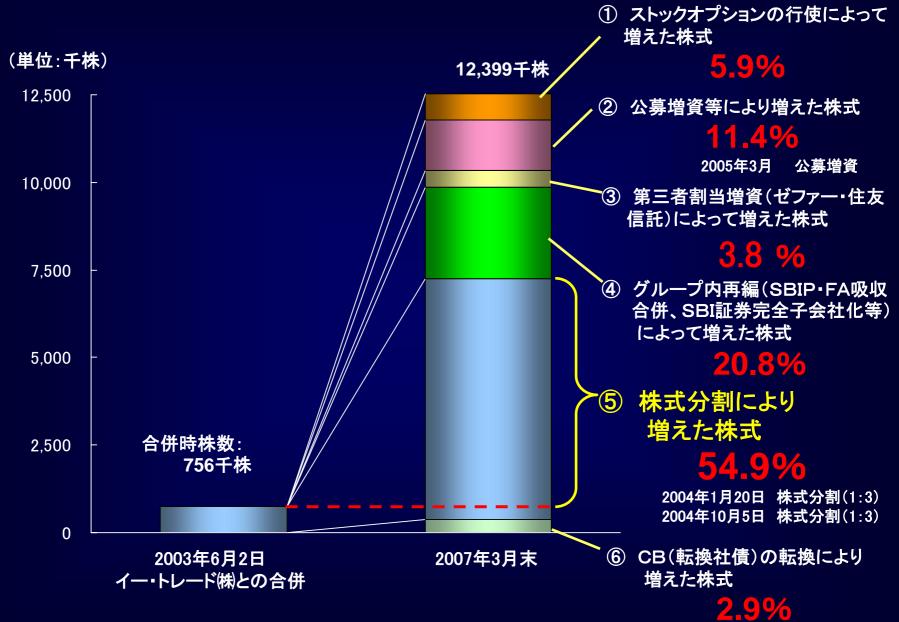
02年度

オンライン株取引の割合を伸ばす余地はまだまだある

※オンライン証券主要5社は、SBIイー・トレード、松井、楽天、MBH、カブドットコム (出所:東証統計資料、JASDAQ統計資料、日本銀行「資金循環統計」、各社HPより当社にて把握しうる限りの情報を集計)

(ii) 希薄化について

イー・トレード(株)と合併以降のSBIの株式数の推移



- ※ 出典: 当社資料による
- ※ ストックオプションの行使によって増えた株式数には、オプション行使後の株式分割を考慮しています

ストックオプションにかかる潜在株式数について

発行済株式数: 約1,240万株

ストックオプションにかかる潜在株式数: 約37万8500株(約3.05%)

※()は発行済株式数に占める割合 2007年3月末日時点



当社株式の 1日当り平均出来高(東証) 約18万株 (2007年4月)

ストックオプションを代替するインセンティブプランの創設

市場から時価にて株式を買付※

「SBIグループ インセンティブファンド2006年第1回」

当初設定元本:15億8,240万円

主な投資対象	SBIグループの上場企業及び未上場企業を 主要投資対象とします。
特色	SBIグループの役職員のための専用ファンドとします。上場株式は、SBIグループの株式に投資を行います。未上場株式は、早期の上場が見込まれる株式に投資を行います。上記のほか、債券及び金融商品への投資も行います。

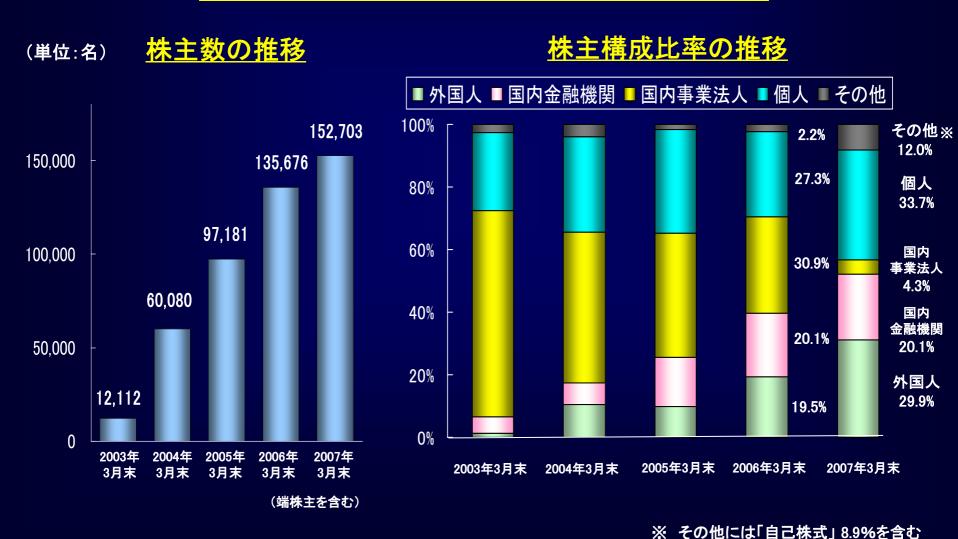
(iii)機関投資家の動向

アナリストによる 目標株価およびレーティング

会社名(日付)	目標株価(円)	レーティング
ゴールドマン・サックス (4月6日)	59,800	Buy
リーマンブラザーズ (4月27日)	50,000	1
JPモルガン (5月7日)	60,600	Overweight

SBIホールディングス 株主構成の推移

<u>外国人比率は、19.5% (2006年3月末)から29.9%へ上昇</u> 個人比率も、27.3%(同上)から33.7%へ上昇



(iv)株主還元

SBIホールディングスの利益配分基本方針

当社は、株主の皆様に対する安定的かつ 適正な利益還元を目指すとともに、内部留保 による競争力・収益力の向上に向けた事業 投資を積極的に行うため、グループ企業を 含めた連結業績を総合的に勘案 したうえで 配当を実施することを基本方針としておりま す。

SBIグループ各社における株主還元

増配

2006年3月期

2007年3月期

SBIホールディングス

600円

1,200円

SBIイー・トレード証券

1,600円 1,700円



配当開始

SBIベリトランス

2008年3月期に300~500円を予定 (年間配当)

ゴメス・コンサルティング

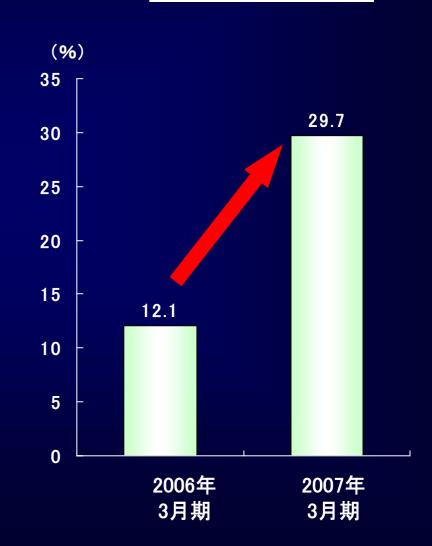
~2007年4月30日を基準日として、1:2の株式分割を実施~

配当金総額・配当性向の推移 (SBIホールディングス)

配当金総額(年間)

配当性向(連結)





東証一部上場銘柄の配当利回り比較

1位~10位

11位~20位

順位	会社名	配当利回り
1	丸三証券	4.40
2	電気興業	3.89
3	京都きもの友禅	3.78
4	東陽テクニカ	3.75
5	ユニデン フジ住宅	3.73
7	三城	3.66
8	ニプロ	3.47
9	ダイド―リミテッド 船井総合研究所	3.34

順位	会社名	配当利回り
11	アビリット	3.28
12	日産自動車	3.24
13	IDEC	3.23
14	さが美	3.17
15	ユシロ化学工業	3.16
16	シー・ヴイ・エス・ベイエリア	3.14
17	共立印刷	3.13
18	SBIホールディングス	3.11
19	ニイウス コー 田中商事	3.08

2007年5月14日現在

東証一部の今期予想配当利回りは1.29%

(5月18日時点、日本経済新聞5月19日朝刊より)

6つのKey Questions

⑥ 長期的にはどのようなグループを目指すのですか?

(1)SBIグループ 経営の基本観

基本観1.「顧客中心主義」の徹底

基本観2.「企業生態系」の形成と「仕組みの差別化」の構築

基本観3.「ネットワーク価値」の創出

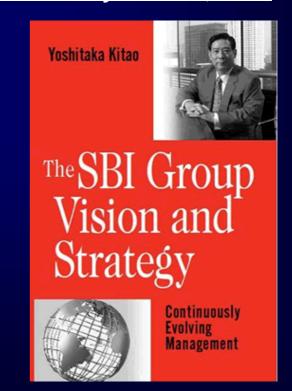
『進化し続ける経営-SBIグループそのビジョンと戦略 -』

経営論・企業観等について執筆した北尾吉孝の著書の英語版が完成。約<u>1,100</u>の 海外機関投資家へ発送、海外のステークホルダーに向けても積極的に情報発信

- ·2005年10月21日発売
- •東洋経済新報社



- -2007年4月27日発売
- <u>・学術出版社大手の米国ワイリー社</u> (John Wiley & Sons, Inc.)

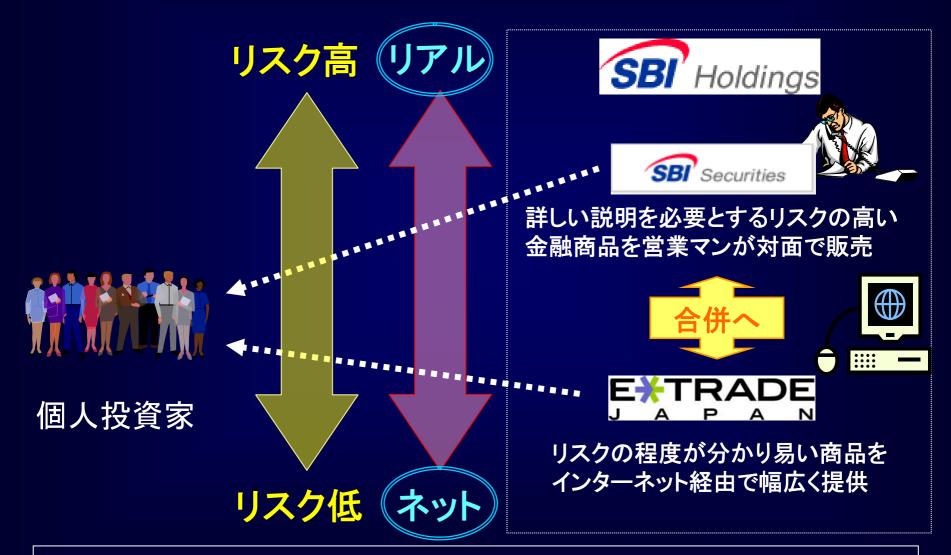


基本観1.「顧客中心主義」の徹底

例:

- ·SBIイー·トレード証券による業界最低水準の手数料体系
- •SBIモーゲージによる我が国初めての住宅金融公庫(当時)並みの 長期固定金利の住宅ローン提供
- ・モーニングスター、イー・ローン、インズウェブ等これまで 日本になかった一覧表比較サービスの日本への導入
- •SBIマネープラザやSBI住宅ローンプラザなどリアル拠点 の拡充

ネットとリアルの融合により多様化した顧客二一ズへ対応 複雑な商品ほどリアルでの説明が求められる



SBIイー・トレード証券、SBI証券の合併による本格的なネットとリアルの融合

基本観2.「企業生態系」の形成と 「仕組みの差別化」の構築

インターネット時代において企業生態系の構築は 圧倒的な競争優位性を実現するための基本条件



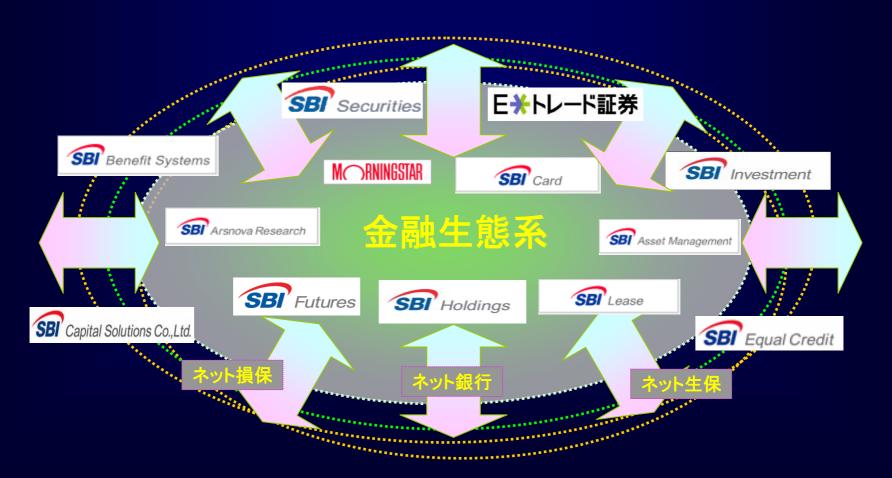
一企業だけでは勝つことはできない!!

金融生態系がいよいよ完成形へ

ネット銀行、ネット生・損保の設立により、金融生態系が完成形へ

1999年3月にソフトバンク・ファイナンスを設立以降、金融事業分野で多様な事業子会社を設立、グループ化により金融生態系を拡大。

2007年3月末現在では連結子会社48社、持分法適用関連会社は13社へ。



「金融を核に金融を超える」



住宅不動産生態系:

- ・金融系企業との営業基盤の共有化が可能
- ・不動産の証券化等、金融と関連性を有する事業が多い

システム生態系:

- 当社グループはネット企業としてシステム・ソフトウェア 関連の重要性が高い
- ■Finance1.0からFinance2.0への推進

住宅不動産生態系のこれまでの取り組み

2005年4月 メガブレーンがSBIパートナーズ株式会社に社名変更

5月 SBIパートナーズの子会社がSBIプランナーズ株式会社に商号変更 ·・▶



8月 SBIパートナーズ株式会社を子会社化

9月 株式会社ゼファーを持分法適用会社化



2006年2月 保証業務全般を展開するSBIギャランティ株式会社を設立



3月 SBIパートナーズとSBIホールディングスの合併

東西アセットマネジメント株式会社を持分法適用会社化



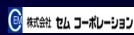
7月 SBIギャランティ、家賃保証サービス事業へ参入

SBI不動産ガイドの開設



2007年1月 メリルリンチ日本証券株式会社と業務提携に関する覚書締結

2月 不動産担保融資を手掛ける、 株式会社セムコーポレーションの株式取得



3月 SBIアーキクォリティ株式会社が登録住宅性能評価機関として 国土交通大臣登録



株式会社リビングコーポレーションと包括的業務提携を締結

5月 SBIモーゲージの住宅ローン残高3,000億円突破



システム生態系のこれまでの取り組み

1997年4月 SBIベリトランスの前身となるサイバーキャッシュ株式会社設立

1998年4月 国内初となるセキュアクレジットカードサービス開始

2001年5月 テックタンク株式会社を設立

SBI Technology

2003年7月 ベリトランス株式会社の完全子会社化



2005年9月 C4Tと戦略的業務提携の推進



2006年2月 カードプロセッシングサービス事業への参入▶
Silverlake GroupとSBIカードプロセッシング株式会社を設立



4月 ソルクシーズとの業務提携および資本提携



6月 システム開発・運営業務の内製化に向けて、 株式会社プラスタスを完全子会社化



12月 サーチェンジンをベースとした新金融サービスの構築に向けて SBI Robo株式会社を中核会社と位置づける

2007年2月 共通ポイントサービスを展開するSBIポイントユニオン株式会社を設立 ・➤ 🔊 Point Union

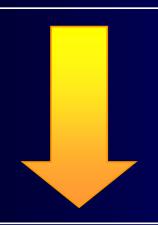


ノルウェーのFAST社と共同でSBI Robo株式会社が始動

Finance 1.0 から Finance 2.0へ

情報金融資本主義の時代へ

Finance 1.0





金融に 移入



価格破壊

消費者・投資家への パワーシフト

Finance 2.0

- Finance2.0=Finance+Web2.0
- ・ サーチエンジンをFinanceに

金融とネットの一体化



Web2.0

企業生態系相互のシナジー追求による競争力の強化



基本観3.「ネットワーク価値」の創出

「価値」訴求から「ネットワーク価値」の訴求へ

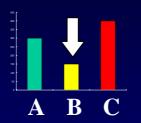
「価格」訴求



「価値」訴求



「ネットワーク価値」の訴求



安い商品・安いサービス





情報・財サービスを複合的に顧客に提供することにより、顧客付加価値を創造する

地域環境に関する情報

引越しに関する情報

比較ALL®

SBI Holdings

SB| Planners

SBI Mortgage

E-LOAN

資金手当る

地震保険に関する情報

家を買いたいという意思・要求を持った人に対し、そこから派生するあらゆる情報を提供するネットワークを構築することにより、顧客の購買行動を効率的にサポートする。

ネットワーク価値の追求



「金融を核に金融を超える」



Strategic Business Innovatorとして 主要なライフイベントにおける あらゆる財・サービスの提供へ (2) 日本の産業育成から世界の産業育成へ

海外におけるこれまでの取り組み

2004年5月 香港のKingswayと共同で投資ファンド設立 🚱



2005年5月 シンガポールのテマセクと共同で投資ファンド設立



9月 北京駐在員事務所を設立

2006年8月 State Bank of Indiaと共同で投資ファンドを設立することで契約締結

2007年4月 清華ホールディングスと合弁会社設立





中国山東省濰坊市人民政府と包括的提携を前提とする

合作意向書調印



5月 シンガポール投資拠点を設立

(3) 強い企業から強くて尊敬される企業へ

SBIグループ社会貢献の4つの柱

事業を通じた間接的な社会貢献

SBIグループ企業

直接的な社会貢献



人物をつくる



4/20: SBI大学院大学の 設置を文部科学省に申請



高齢者へ高度な 医療サービスを提供する事業を 準備中



SBI子ども希望財団

児童社会福祉事業

ダボス会議の主催者である 世界経済フォーラムのGGCメンバーに

~「Global Growth Companies (GGC)」に選出される~

世界経済フォーラム

GGC(Global Growth Companies)とは:

次世代ビジネスリーダーとなることが期待される成長企業を対象に、世界経済フォーラムが設立するメンバーシップ組織。世界で最も顕著な成長可能性を持つ企業500社に限定される。

本年より「GGC年次総会」が開催され、 2007年9月に中国・大連での開催が決定





http://www.sbigroup.co.jp