

各 位

2024年4月8日
SBINFT株式会社

ロイヤルカスタマーの可視化から獲得までをワンストップで実現する
マーケティングプラットフォーム「SBINFT Mits」が正式にサービス開始

NFT を中心とした Web3 事業を営む SBINFT 株式会社（代表取締役社長：高 長徳、以下「当社」）は、新技術を取り入れた効率的なマーケティング手法を求める企業やプロジェクトに対し、ロイヤルカスタマーの可視化から獲得までをワンストップで実現するマーケティングプラットフォーム「SBINFT Mits」を、2024 年 4 月 17 日から 2 種類の有償プランで提供します。

・「SBINFT Mits」とは



「SBINFT Mits」は、導入企業やプロジェクトが、自社データと NFT の組み合わせによりロイヤルカスタマーを可視化したうえで、その育成や獲得までをワンストップで実現するマーケティングプラットフォームです。

企業やプロジェクト等の運営者は、顧客やファンと直接的に繋がることで新たな価値を創出すべく NFT 等の新技術を取り入れたマーケティング手法を探求していますが、導入時のハードルの高さなどに課題があります。

「SBINFT Mits」は、自社の業務効率を高めつつ、NFT を活用して自社の商品やサービスの価値を高めたいと考える企業やサービス提供者が、ロイヤルカスタマーの可視化、育成および獲得に繋げるサイクルを実現するために必要な機能をワンストップのサービスで提供します。当社は「SBINFT Mits」の提供により、導入企業による NFT を用いたファンとの共創型マーケティングの実施を容易にします。

◆SBINFT Mits お問い合わせ

<https://sbinft.co.jp/contact/>

	可視化	育成	獲得
内容	<p>潜在ロイヤルカスタマーの可視化</p> <p>UGCキャンペーンへの反響、NFTの保有者数、ユーザーのNFT保有数などから潜在的なロイヤルカスタマーを把握</p>	<p>ロイヤルカスタマーの育成</p> <p>各種イベントを通じてユーザーとの繋がりを強化し、ロイヤルカスタマーとして育成</p>	<p>分析結果を活かした効果的なユーザー獲得</p> <p>Mits上のアクティビティの分析結果に基づく効果的なユーザー獲得サイクルを、企業とロイヤルカスタマーとの共創型マーケティングで実現</p>
機能	<ul style="list-style-type: none">  UGCキャンペーン機能  NFT配布機能  NFT認証機能  分析機能 	<ul style="list-style-type: none">  アンケート機能  投票機能  抽選機能  スタンプラリー機能  ミッション機能  Discord連携機能 	<ul style="list-style-type: none">  NFT配布機能  物品配送機能  分析機能  コンサル

・「SBINFT Mits」の特徴

「SBINFT Mits」は、熱量の高いファンやロイヤルカスタマーを判別したうえで直接的なアプローチを実行し、更なる顧客ロイヤリティの向上を希望する企業やプロジェクトに対して、効率的かつ効果的なマーケティング機会を提供します。

このたびの有償版では、B版に搭載済みの「アンケート機能」「実物商品の配送機能」といったファンコミュニティを活性化させる10種類の機能に加え、新たに「キャンペーン開催機能」を追加搭載します。当該キャンペーン開催機能は、「SBINFT Mits」上でUGC（※1）を活用したキャンペーンを容易に開催できるだけでなく、キャンペーン参加ユーザーのX（旧Twitter）との連携を通じてUGCへの反響等を分析することが可能です。

また、「SBINFT Mits」はWeb3初心者でも使いやすい操作性を実現しています。SaaS（※2）形式で利用を開始できるため導入時の負担も小さく、「SBINFT Mits」に搭載された豊富な機能をストレスなく使用できます。

さらに、当社は「SBINFT Mits」有償版による機能の提供のみならず、導入企業およびプロジェクトが抱える課題やニーズに併せて、NFTに関する企画、設計、分析といった伴走型のコンサルティングを提供し、導入企業やプロジェクトによる自走型のファン獲得サイクルの実現を最大限に支援します。

昨年9月に当社が立ち上げた「SBINFT Mits」のB版は、これまで43のローンチパートナーに導入いただきました。このたびの有償版では、ローンチパートナーからのフィードバックをふまえてNFT

配布機能や上記のキャンペーン開催機能を追加し、SNS アカウントで利用開始できる FaceWalle を導入する等の改良を行っています。当社は、これまで以上に多くの企業やプロジェクトに「SBINFT Mits」を利用いただけるものと期待しています。

当社は、今後も様々な企業・団体と協業を進めながら、Web3 を牽引するビジネスの創出を目指してまいります。

(※1) UGC とは「User Generated Content」の略。SNS の投稿および動画、ブログ等のような消費者自身が作成したコンテンツを意味します。

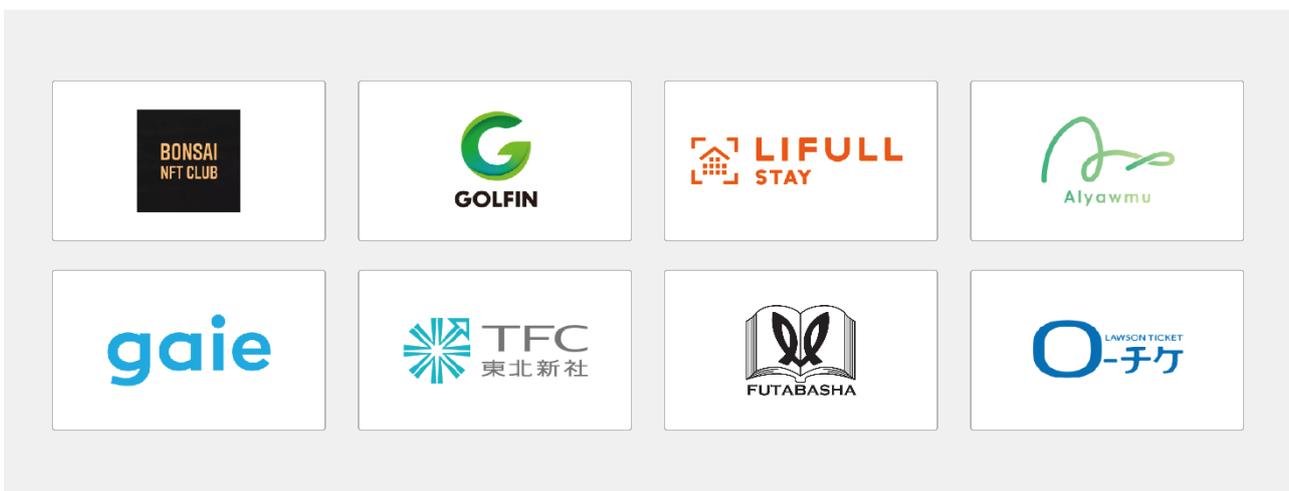
(※2) SaaS とは「Software as a Service」の略。ソフトウェアをインターネットを介して提供する仕組みを意味します。

・「SBINFT Mits」の機能と利用料金

ベース月額料金プラン(税込価格)	LIGHT	BASIC
	¥50,000	¥300,000
UGCキャンペーン機能(キャンペーンページ構築、UGC分析)	オプション	○
NFT発行・配布機能	オプション	5,000枚/月まで
NFT保有認証機能	○	○
プロジェクトの管理・分析機能	○	○
アンケート機能	○	○
投票機能	○	○
抽選機能	○	○
スタンプラリー機能	○	○
ミッション機能	○	○
Discord連携機能	○	○
物品配送機能	オプション	オプション
コンサルティング	オプション	オプション

※最低契約期間…6ヶ月～

・主なローンチパートナーおよび NFT プロジェクト



- ・ BONSAI NFT PROJECT
- ・ GOLFIN
- ・ 株式会社 LIFULL
- ・ 株式会社あるやうむ
- ・ 株式会社ガイエ
- ・ 株式会社東北新社
- ・ 株式会社双葉社
- ・ ローソンチケット（運営：株式会社ローソンエンタテインメント）

以上

【本プレスリリースに関するお問い合わせ先】

◆SBINFT 株式会社 広報 RP 室

【URL】 <https://sbinft.co.jp/contact/>